

# OVB Holding AG

## Zwischenbericht 1. Quartal 2012

1. Januar – 31. März 2012



Köln, 9. Mai 2012

Michael Rentmeister, CEO  
Oskar Heitz, CFO



## 1. Quartal im Geschäftsjahr 2012



- Deutliche Stärkung des Außendienstteams auf 5.047 Berater
- Europaweite Kundenbasis wächst weiter
- Neugeschäft: Zweistelliges Plus bei Vertragszahlen
- Umsatz in Mittel- und Osteuropa wächst weiter auf hohem Niveau
- Verbesserte Geschäftsentwicklung in Süd- und Westeuropa
- Umsatzentwicklung in Deutschland bleibt hinter unseren Erwartungen zurück

## 1. Quartal im Geschäftsjahr 2012

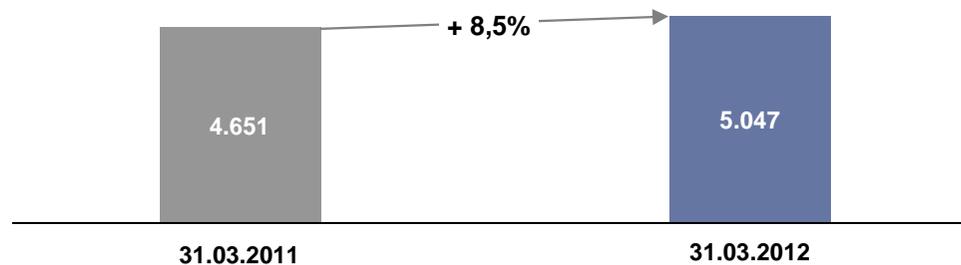


Kennzahl	3 M/2011	3 M/2012	Veränderung
<b>Gesamtumsatz</b> (in Mio. Euro)	54,1	<b>54,3</b>	<b>+ 0,4 %</b>
<b>EBIT</b> (in Mio. Euro)	1,7	<b>1,9</b>	<b>+ 12,3 %</b>
<b>Konzernergebnis</b> (in Mio. Euro)	1,2	<b>1,4</b>	<b>+ 15,4 %</b>
<b>Ergebnis je Aktie</b> (in Euro)	0,09	<b>0,10</b>	<b>+ 11,1 %</b>

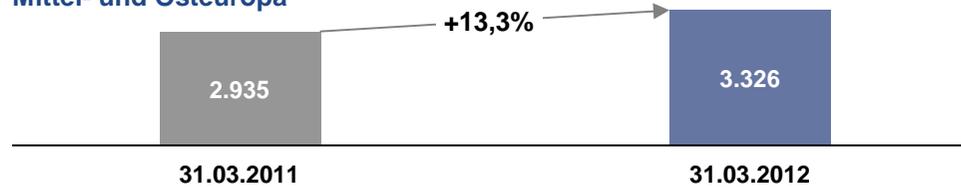
## Beraterentwicklung 3 M/2012 (3 M/2011)



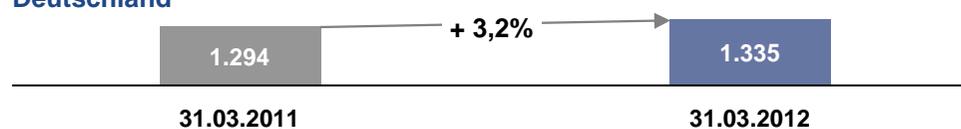
### Konzern



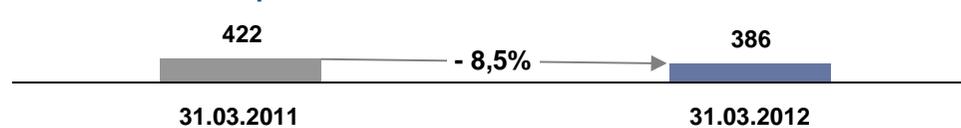
### Mittel- und Osteuropa



### Deutschland



### Süd- und Westeuropa

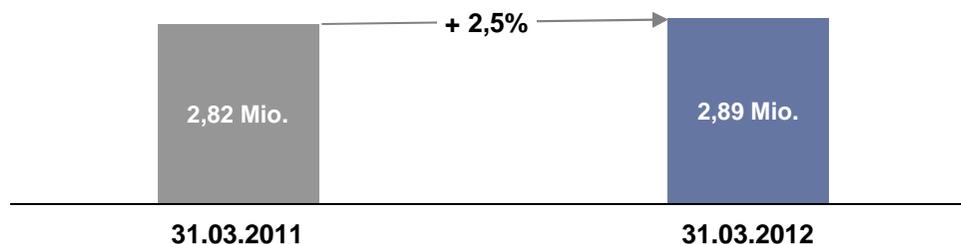


- **Mittel- und Osteuropa:**  
Deutlicher Zuwachs (plus 391 Berater seit März 2011)
- **Deutschland: Solides Wachstum**  
(plus 41 Berater im Zwölfmonatsvergleich)
- **Süd- und Westeuropa:**  
Rückgang marktbedingt vor allem in Griechenland

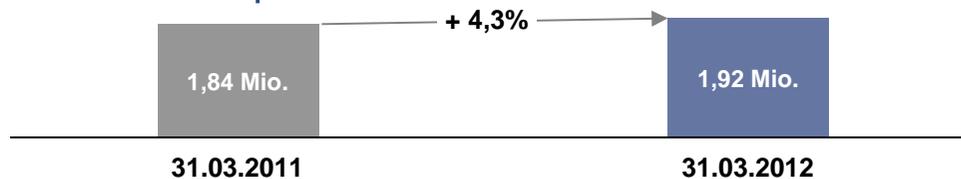
# Kundenentwicklung 3 M/2012 (3 M/2011)



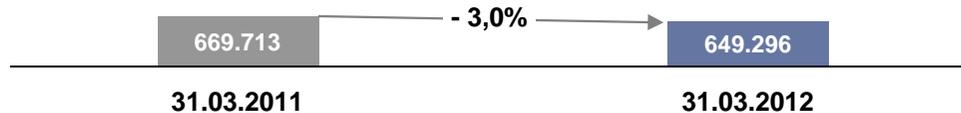
## Konzern



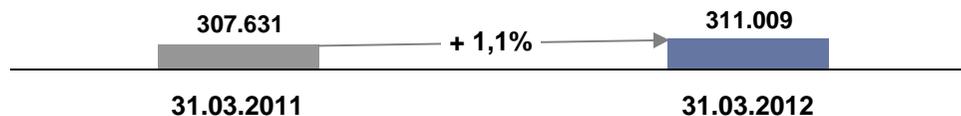
## Mittel- und Osteuropa



## Deutschland



## Süd- und Westeuropa



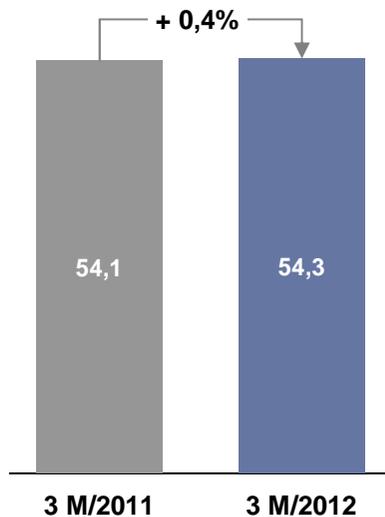
- Solider Zuwachs im Konzern
- Erfolgreiche Neukundengewinnung in Mittel- und Osteuropa
- Anhaltende Zurückhaltung privater Haushalte in kapitalmarktnahen Bereichen und bei langfristigen Engagements

## Umsatzentwicklung 3 M/2012 (3 M/2011) (in Mio. Euro, gerundet)

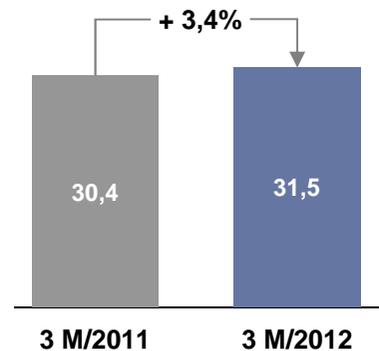


- Mittel- und Osteuropa: Weiterer Umsatzanstieg auf hohem Niveau
- Deutschland: Umsatzrückgang gegenüber Vorjahreszeitraum
- Süd- und Westeuropa: Spürbare Geschäftsbelebung

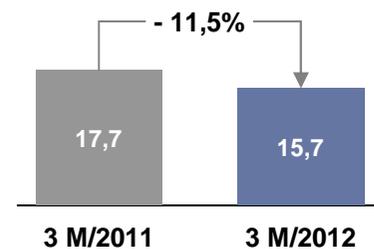
Konzern



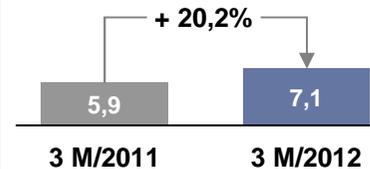
Mittel- und Osteuropa



Deutschland



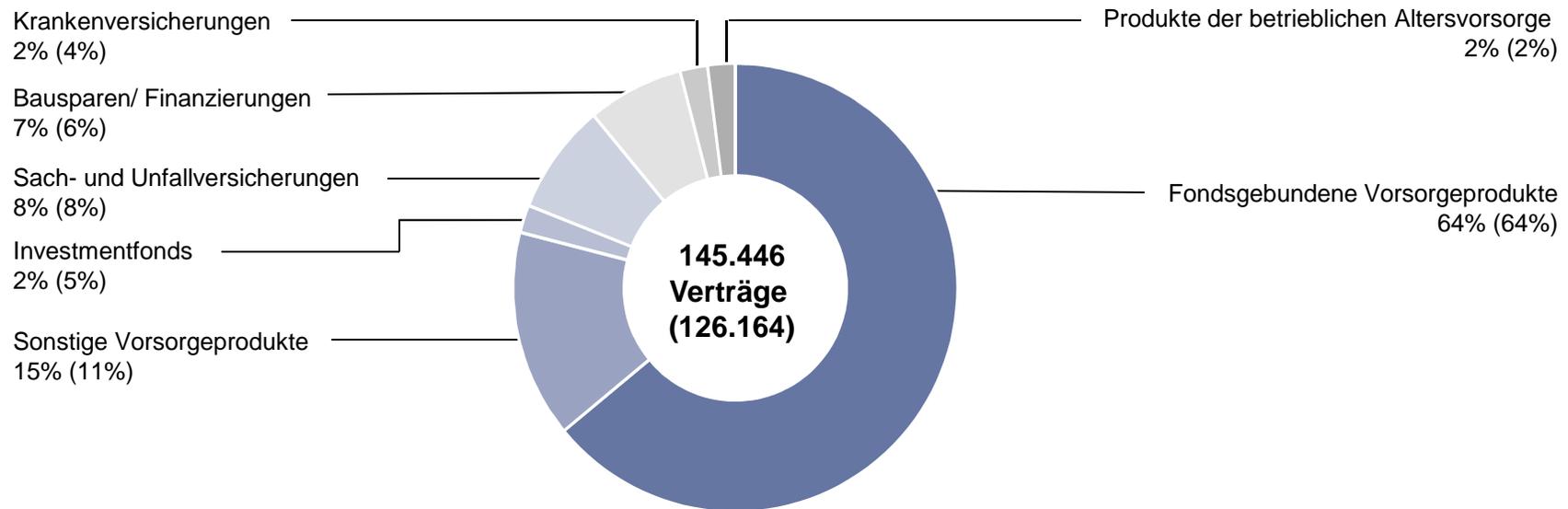
Süd- und Westeuropa



## Produktmix Neugeschäft 3 M/2012 (3 M/2011)



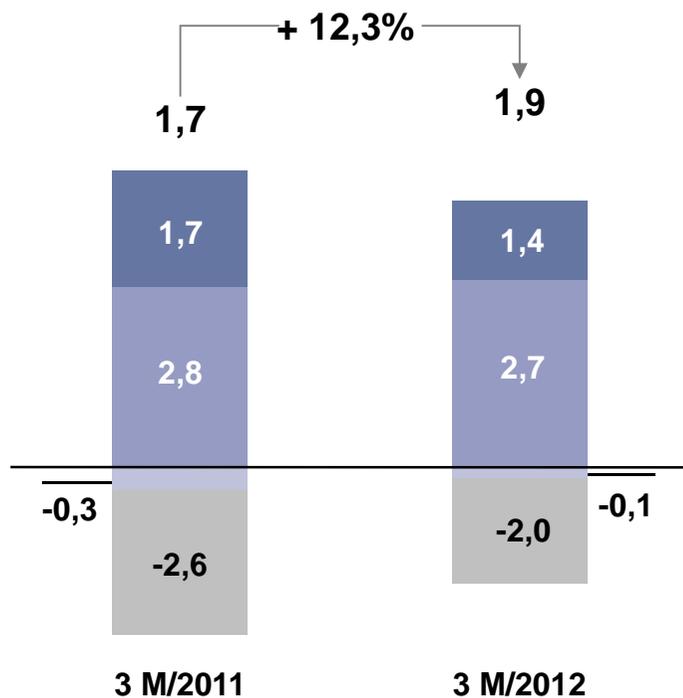
### Zusammensetzung des Neugeschäfts 3 M/2012 (3 M/2011)



- ➔ Zahl der Neuverträge mit 15,3% im Plus
- ➔ Schwerpunkt Altersvorsorge und Vermögensaufbau mit anhaltender Präferenz für Unit-Linked-Policen
- ➔ Gedämpfte Nachfrage im kapitalmarktnahen Bereich

# Betrachtung Ertragslage 3 M/2012 (3 M/2011)

(in Mio. Euro, gerundet)

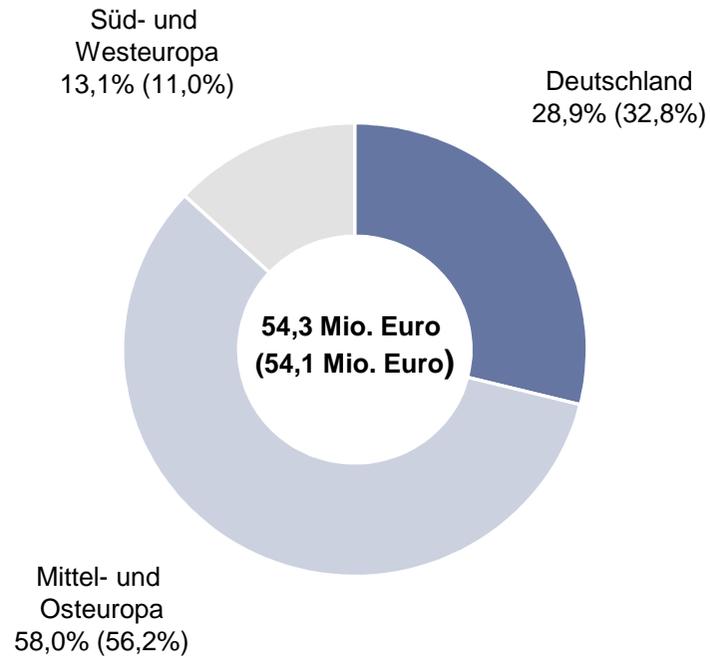


- Deutschland
- Mittel- und Osteuropa
- Süd- und Westeuropa
- Zentralbereiche, Konsolidierung

	3M/2011	3 M/2012	Veränderung
Gesamtvertriebsprovisionen	54,1	<b>54,3</b>	+ 0,4 %
Aufwendung für Vermittlung	33,3	<b>33,6</b>	+ 0,9 %
Rohertrag	15,9	<b>16,6</b>	+ 4,2 %
Personalaufwand	- 6,2	<b>- 6,1</b>	- 2,2 %
Sonstige betriebliche Aufwendungen	- 9,6	<b>- 10,6</b>	+ 10,1 %
<b>EBIT</b>	<b>1,7</b>	<b>1,9</b>	+ 12,3 %
<b>Überschuss</b>	<b>1,2</b>	<b>1,4</b>	+ 15,4 %

## Breite europäische Aufstellung

Anteile an den Gesamtvertriebsprovisionen  
3 M/2012 (3 M/2011)



## Allfinanz-Gedanke wird weiter gestärkt

- Allfinanz-Geschäftsmodell von OVB ist richtig
- Systematischer Ausbau
- Entwicklung eines neuen Leitbilds „OVB-Allfinanz einfach besser!“

## Finanzielle Solidität

- Liquidität überwiegt auf Aktivseite unserer Bilanz
  - Eigenkapital dominiert die Passivseite unserer Bilanz
- OVB als finanzstarker Partner

**OVV will Umsatz und Ergebnis im laufenden Jahr weiter steigern**

- **Ergebnisentwicklung in Q1 2012 zeigt in richtige Richtung (plus 12,3%)**
- **Ziel: Umsatzwachstum im Jahresverlauf beschleunigen**

**Bestätigung unserer Umsatz- und Ergebnisprognose für den OVV Konzern**

## Mai 2012

---

<b>09.05.2012</b>	Köln	Ergebnisse zum 1. Quartal 2012 und Conference Call
-------------------	------	--

## Juni 2012

---

<b>05.06.2012</b>	Köln	Hauptversammlung
-------------------	------	------------------

## August 2012

---

<b>09.08.2012</b>	Köln	Halbjahresergebnisse 2012 und Conference Call
-------------------	------	---

## November 2012

---

<b>08.11.2012</b>	Köln	Ergebnisse zum 3. Quartal 2012 und Conference Call
-------------------	------	--

**OVB Holding AG**

**Heumarkt 1**

**50667 Köln**

**Deutschland**

**[www.ovb.ag](http://www.ovb.ag)**

**Brigitte Bonifer**

Director/Prokuristin

Investor Relations

**Tel.: +49 (0) 221 - 2015 - 288**

**Telefax: +49 (0) 221 - 2015 - 325**

**E-Mail: [bbonifer@ovb.de](mailto:bbonifer@ovb.de)**

Die Angaben in dem vorliegenden Dokument beinhalten teilweise zukunftsgerichtete Aussagen, die auf Annahmen und Erwartungen basieren und nicht vorhersehbaren Risiken unterliegen.

Soweit sich die Annahmen bezüglich des weiteren internen und externen Wachstums der Gesellschaft als unzutreffend herausstellen sollten oder sich andere unvorhersehbare Risiken realisieren, ist nicht auszuschließen, dass die tatsächliche Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft wesentlich nachteilig von den in diesem Dokument geäußerten Annahmen und Erwartungen abweicht. Ursache solcher Abweichungen können unter anderem Veränderungen der wirtschaftlichen Lage, der Wettbewerbssituation, Gesetzesänderungen und steuerliche Änderungen sein.

Die OVB Holding AG kann somit keine Gewähr dafür übernehmen, dass die tatsächliche Entwicklung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft mit den in diesem Dokument enthaltenen Aussagen übereinstimmen und übernimmt keine Verpflichtung, die in diesem Dokument enthaltenen Äußerungen zu aktualisieren.