



Comunicado de prensa

del 26.03.2014

Pág. 1 de 4

Su posicionamiento internacional garantiza a OVB unos resultados estables en 2013 por encima de la tendencia del sector

- OVB considera que los planes de pensiones privados están en peligro en Alemania
- Crecimiento del número de clientes y organización de consultores estable
- Dividendos constantes con respecto al año anterior
- Cambio de competencias en el equipo de dirección de Alemania

Colonia/Fráncfort del Meno, 26 de marzo de 2014 – Con motivo de la presentación de los resultados de 2013, Michael Rentmeister, presidente de la Junta Directiva del Grupo OVB, expuso un panorama crítico de la actual evolución de los planes de pensiones privados. "Sin asesoramiento personal, la gente no muestra el suficiente interés por los planes privados. El debate actual sobre la fijación de posibles límites a las comisiones en Alemania debilita a las empresas y a los agentes comerciales, cuya actividad se centra en los intereses de los clientes, y, por ende, al asesoramiento orientado a sus necesidades desde el punto de vista político y de protección del consumidor. Al ahondar en estos temas de manera amplia y objetiva, se concluye que no es posible llegar a una regulación legal de las comisiones ni en el marco del debate sobre las reservas de valoración ni en otros aspectos. El ejemplo de los seguros de salud privados muestra que las intervenciones reguladoras en materia de comisiones no son útiles para los clientes, sino que protegen a los proveedores que desean revocar las leyes de la economía social de mercado", afirma Rentmeister. "En OVB, al igual que ocurre con otros proveedores de servicios financieros, los actuales debates comprometen una cantidad considerable de recursos y perjudican al negocio operativo. Por lo tanto, resulta prácticamente imposible establecer un pronóstico para el mercado alemán. Es por ello que exigimos a la clase política una clara apuesta por la diversidad de los canales de distribución y unas condiciones normativas y políticas estables", continúa Rentmeister.

Para el conjunto del Grupo, la Junta Directiva de OVB Holding AG parte de la base de que, gracias a su posicionamiento en toda Europa, podrá ampliar ligeramente el volumen de negocio en 2014 siempre que se den unas condiciones de mercado por término medio estables en el resto de los segmentos de OVB. En este supuesto debería poder alcanzarse en 2014 un resultado operativo al nivel del año anterior.

OVB Holding AG
Heumarkt 1
D-50667 Colonia
Alemania

Persona de contacto:

Brigitte Bonifer
Investor Relations
Teléfono: +49 (0) 221/2015-288
Fax: +49 (0) 221/2015-325
bbonifer@ovb.de

Antje Schweitzer
Public Relations
Teléfono: +49 (0) 221/2015-153
Fax: +49 (0) 221/2015-138
aschweitzer@ovb.de

Página web: www.ovb.eu



Comunicado de prensa

del 26.03.2014

Pág. 2 de 4

En el ejercicio 2013 OVB logró un resultado más o menos estable en un entorno en general desafiante y reforzó su posición de mercado como uno de los proveedores de servicios financieros líderes en Europa.

Como ya ocurriera anteriormente, la empresa se benefició de su posicionamiento internacional, que le permitió estabilizar la marcha de los negocios y compensar la evolución de los mercados específica de cada país. Así, en el transcurso del ejercicio se produjo una bajada del volumen de negocio en la República Checa, provocada por una errónea reforma de las pensiones que se contrapuso al fuerte crecimiento en mercados como España, Italia y Hungría.

En Alemania, la fatiga general con respecto a los planes de pensiones repercutió en el nuevo desarrollo comercial. En conjunto, OVB tampoco pudo permanecer inmune a la tendencia general negativa del mercado. Las comisiones totales por distribución del Grupo cayeron un 4,6 % en comparación con el año anterior, situándose en 204,8 millones de euros. En este caso deben considerarse unos efectos negativos de la variación del tipo de cambio por valor de 2,3 millones de euros. El resultado operativo (EBIT), con 10,2 millones de euros, se mantuvo estable respecto al año anterior, en el que OVB registró un aumento de los beneficios de más del 70 %, con 10,7 millones de euros.

"Estamos satisfechos con el resultado obtenido en 2013, teniendo en cuenta este entorno altamente exigente en el que, en la mayoría de los países europeos, la situación económica general y la política no permiten generar una dinámica muy atractiva. Los resultados confirman que nuestro posicionamiento estratégico es el correcto. No obstante, OVB deberá hacer un esfuerzo considerable también en 2014 para mantener la estabilidad de su buena posición competitiva y seguir expandiéndose", subraya Michael Rentmeister.

Asimismo, anunció que, en la Junta General de Accionistas que se celebrará el 6 de junio de 2014, se propondrá un reparto de dividendos de 0,55 euros por acción de los resultados generados en 2013, al igual que el año anterior."

Aspectos más relevantes de 2014

Con el fin de consolidar e intensificar su propia competitividad, OVB seguirá trabajando con perseverancia en 2014 en la implementación de las medidas centrales iniciadas en el marco del programa "Estrategia 2016". Ante todo, y gracias a la mejora de la asistencia en materia de TI, se seguirá aumentando la calidad del asesoramiento y los procesos internos serán aún más eficientes. "Desde hace algún tiempo venimos notando, a raíz de las solicitudes espontáneas, que gracias a nuestra estrategia de innovación, que defiende al mismo tiempo los puntos fuertes existentes para nuestros colaboradores, OVB representa cada vez



Comunicado de prensa

del 26.03.2014

Pág. 3 de 4

más una opción interesante para los consultores con orientación emprendedor. Queremos continuar con firmeza por este camino en 2014", explica Rentmeister.

Con el fin de obtener una mayor eficacia dentro de las estructuras existentes, a principios de abril de 2014 Thomas Hücker entrará a formar parte de la Junta Directiva de la filial alemana OVB Vermögensberatung AG, donde en el futuro será responsable de Ressort Operations.

Junto con Lutz Richter (Ventas) y Jürgen Kotulla (Marketing), seguirá impulsando la posición de OVB en el mercado alemán. Michael Rentmeister y Oskar Heitz regresarán a la dirección operativa de la filial alemana y se centrarán de aquí en adelante en la dirección del Grupo.

Acerca del Grupo OVB

El Grupo OVB, con sede central en Colonia, Alemania, es una de las empresas europeas líderes en el sector de los servicios financieros. Desde su fundación en el año 1970, el eje principal de las actividades de OVB es el asesoramiento personalizado de clientes particulares en asuntos financieros tales como protección y desarrollo del patrimonio, planes de pensiones y adquisición de inmuebles. Actualmente OVB asesora a unos 3,1 millones de clientes en toda Europa y coopera con más de 100 prestigiosas empresas asociadas.

Hoy en día OVB está representada en un total de 14 países, en los cuales 5.082 consultores financieros colaboran a tiempo completo con el Grupo. En 2013, OVB Holding AG obtuvo, junto con sus sociedades filiales, un total de comisiones por distribución de 204,8 millones de euros y un EBIT de 10,2 millones de euros. OVB Holding AG cotiza oficialmente en la Bolsa de Frankfurt desde julio de 2006 (Prime Standard, ISIN DE0006286560).

En nuestro sitio web se puede descargar la presentación de los resultados de la empresa y el informe financiero del ejercicio 2013: www.ovb.ag, en el apartado Investor Relations.

Este comunicado de prensa también está disponible en Internet en: www.ovb.ag → Sala de prensa → Comunicados de prensa

Comunicado de prensa

del 26.03.2014

Pág. 4 de 4

Cifras más importantes del Grupo OVB en el ejercicio 2013

Operaciones ordinarias	Unidad	2012	2013	Variación
Clientes (al 31.12)	en millones	3,00	3,08	+ 2,7 %
Consultores financieros (al 31.12)	Cantidad	5.097	5.082	- 0,3 %
Contratos de nueva producción	Cantidad	587.140	503.136	- 14,3 %
Total de comisiones por distribución	Mill. euros	214,7	204,8	- 4,6 %

Datos financieros	Unidad	2012	2013	Variación
Resultado antes de impuestos e intereses (EBIT) ¹⁾	Mill. euros	10,7	10,2	- 4,5 %
Margen EBIT ^{1) 2)}	%	5,0	5,0	± 0,0 %-puntos
Beneficio consolidado ¹⁾	Mill. euros	8,3	8,0	- 2,9 %
Resultado por acción (no diluido) ¹⁾	Euros	0,58	0,56	- 3,4 %
Dividendos por acción ³⁾	Euros	0,55	0,55	± 0,0 %

¹⁾ Actualizado según la NIC 19

²⁾ Sobre la base del total de comisiones por distribución

³⁾ Para el ejercicio correspondiente – Propuesta para 2013

Cifras más importantes por regiones del ejercicio 2012

	Unidad	2012	2013	Variación
Europa Central y Oriental				
Clientes (al 31.12)	en millones	2,00 mill.	2,10 mill.	+ 5,0 %
Consultores financieros (al 31.12)	Cantidad	3.307	3.247	- 1,8 %
Total de comisiones por distribución	Mill. euros	121,1	110,5	- 8,8 %
EBIT	Mill. euros	11,6	10,9	- 5,9 %
Margen EBIT	%	9,6	9,8	+ 0,2 %-puntos
Alemania				
Clientes (al 31.12)	Cantidad	652.059	640.093	- 1,8 %
Consultores financieros (al 31.12)	Cantidad	1.343	1.356	+ 1,0 %
Total de comisiones por distribución	Mill. euros	66,8	61,3	- 8,1 %
EBIT	Mill. euros	7,0	6,5	- 7,2 %
Margen EBIT ²⁾	%	10,5	10,6	+ 0,1 %-puntos
Europa Meridional y Occidental				
Clientes (al 31.12)	Cantidad	310.129	329.482	+ 6,2 %
Consultores financieros (al 31.12)	Cantidad	447	479	+ 7,2 %
Total de comisiones por distribución	Mill. euros	26,8	33,0	+ 22,9 %
EBIT ¹⁾	Mill. euros	0,1	1,3	> 100,0 %
Margen EBIT ¹⁾	%	0,0	4,1	+ 4,1 %-puntos

¹⁾ Actualizado según la NIC 19

²⁾ Sobre la base del total de comisiones por distribución