

OVB Jahresergebnisse 2011

Gemeinsam mehr erreichen

- über 40 Jahre Erfahrung
- in 14 Ländern aktiv
- 2,9 Mio. Kunden
- 4.900 Finanzberater
- 524.000 Neuverträge im Jahr
- über 100 Produktpartner



27. März 2012, Frankfurt am Main



Agenda

1	Kernaussagen 2011
2	Entwicklung unserer Wertfaktoren
3	Kennzahlen/Finanzinformationen
4	Zusammenfassung und Ausblick
5	Anhang

Kernaussagen Geschäftsjahr 2011

- Deutliches Umsatzplus im Konzern und Ergebnisanstieg
- Mittel- und Osteuropa wächst dynamisch und profitabel
- Moderates Plus im deutschen Markt
- Negative Sondereinflüsse im Segment Süd- und Westeuropa
- Weiteres Kundenwachstum auf 2,9 Mio. Kunden
- 4.908 hauptberufliche Finanzberater – Vertrieb deutlich gestärkt

Kernaussagen Geschäftsjahr 2011

Gesamtumsatz	222,1 Mio. Euro (197,3 Mio. Euro)
EBIT	6,1 Mio. Euro (4,8 Mio. Euro)
Konzernergebnis	4,2 Mio. Euro (4,0 Mio. Euro)
Ergebnis je Aktie	0,29 Euro (0,28 Euro)

**Dividendenausschüttung von 0,35 Euro vorgeschlagen
(rund 5,0 Mio. Euro Ausschüttung)**

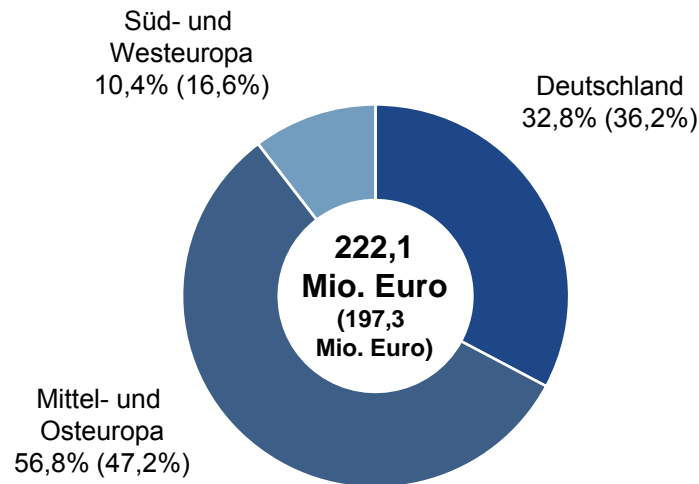
Agenda

1	Kernaussagen 2011
2	Entwicklung unserer Wertfaktoren
3	Kennzahlen/Finanzinformationen
4	Zusammenfassung und Ausblick
5	Anhang

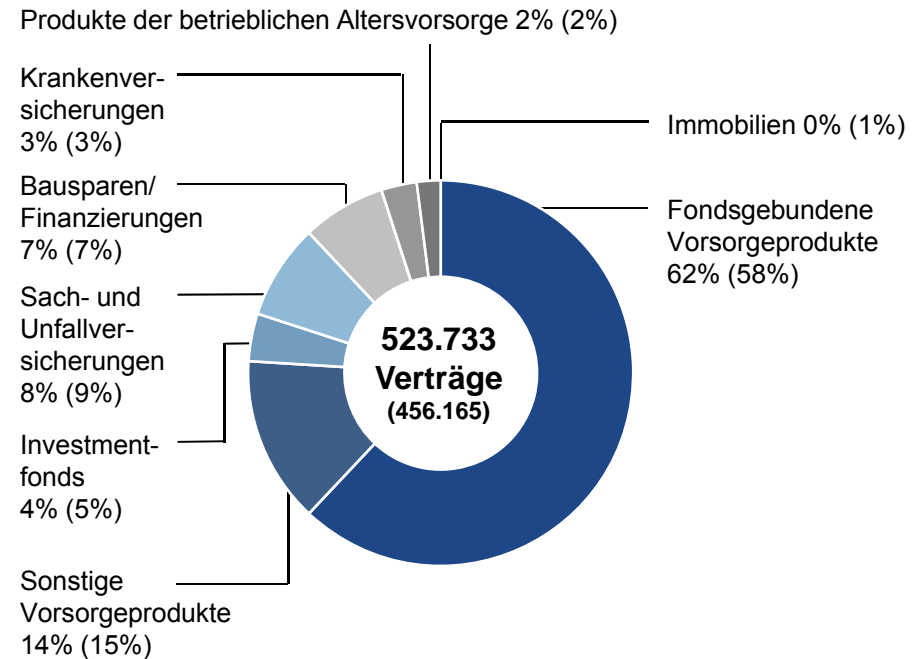
Regionale Diversifikation Umsatz und Produktmix Neugeschäft 2011 (2010)



Gesamtvertriebsprovisionen 2011 (2010) nach Regionen in Prozent

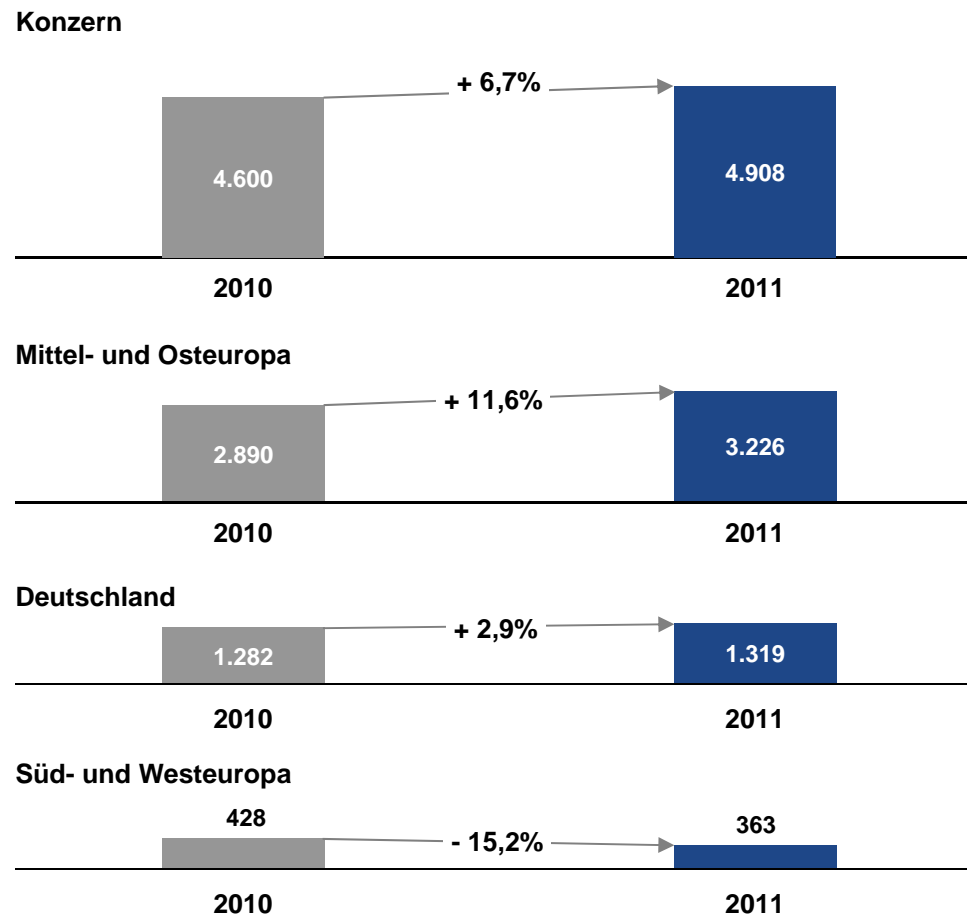


Zusammensetzung des Neugeschäfts 2011 (2010)



- ➔ Mittel- und Osteuropa baut seine Position als stärkstes Segment aus
- ➔ Fondsgebundene Vorsorge bildet weiterhin den Schwerpunkt des konzernweiten Produktabsatzes

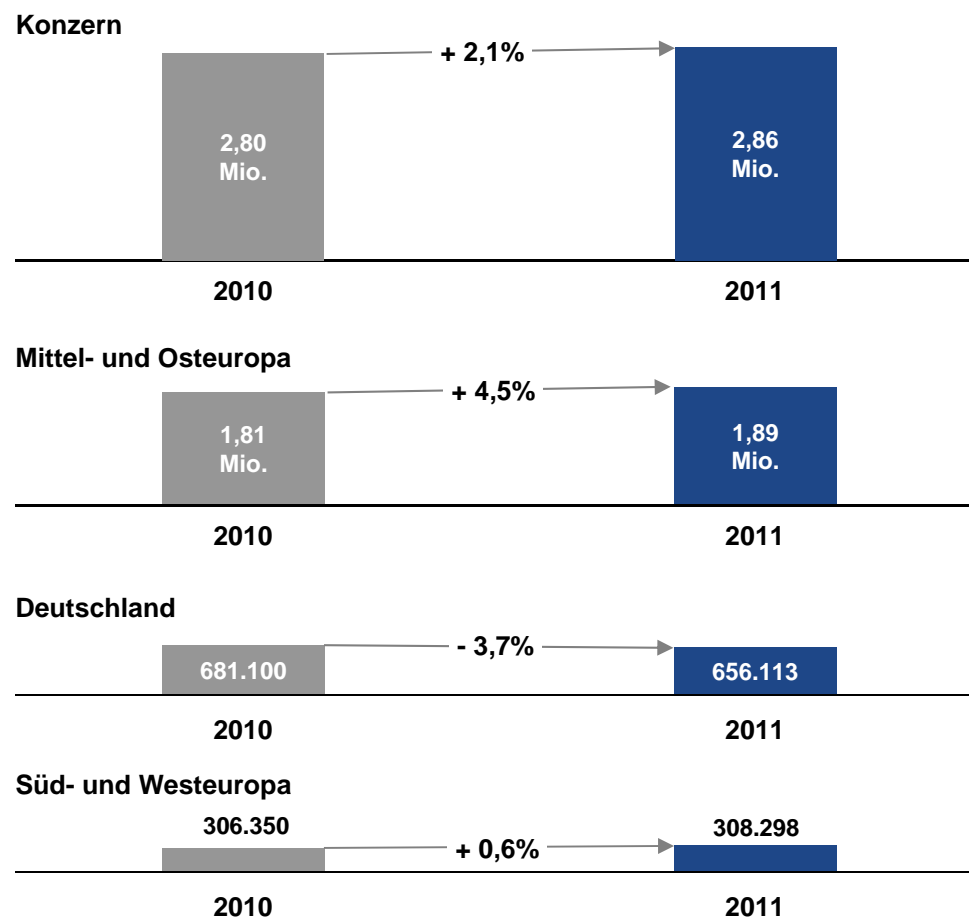
Ausbau der Beraterbasis



Unser Geschäftsmodell ist richtig:

- Ein Plus von 308 Beratern im Konzern
- Mittel- und Osteuropa wächst dynamisch: 336 neue Berater gewonnen
- Moderater Ausbau des Beraterteams in Deutschland
- Entwicklung in Süd- und Westeuropa noch rückläufig

Zahl der Bestandskunden weiter erhöht



- **Mittel- und Osteuropa:**
rund 80.000 Neukunden
2011 – weiterer Ausbau der
Kundenbasis auf 1,89 Mio.
- **Süd- und Westeuropa:**
moderates
Kundenwachstum
- **Abschmelzen der Kunden-**
zahl in Deutschland

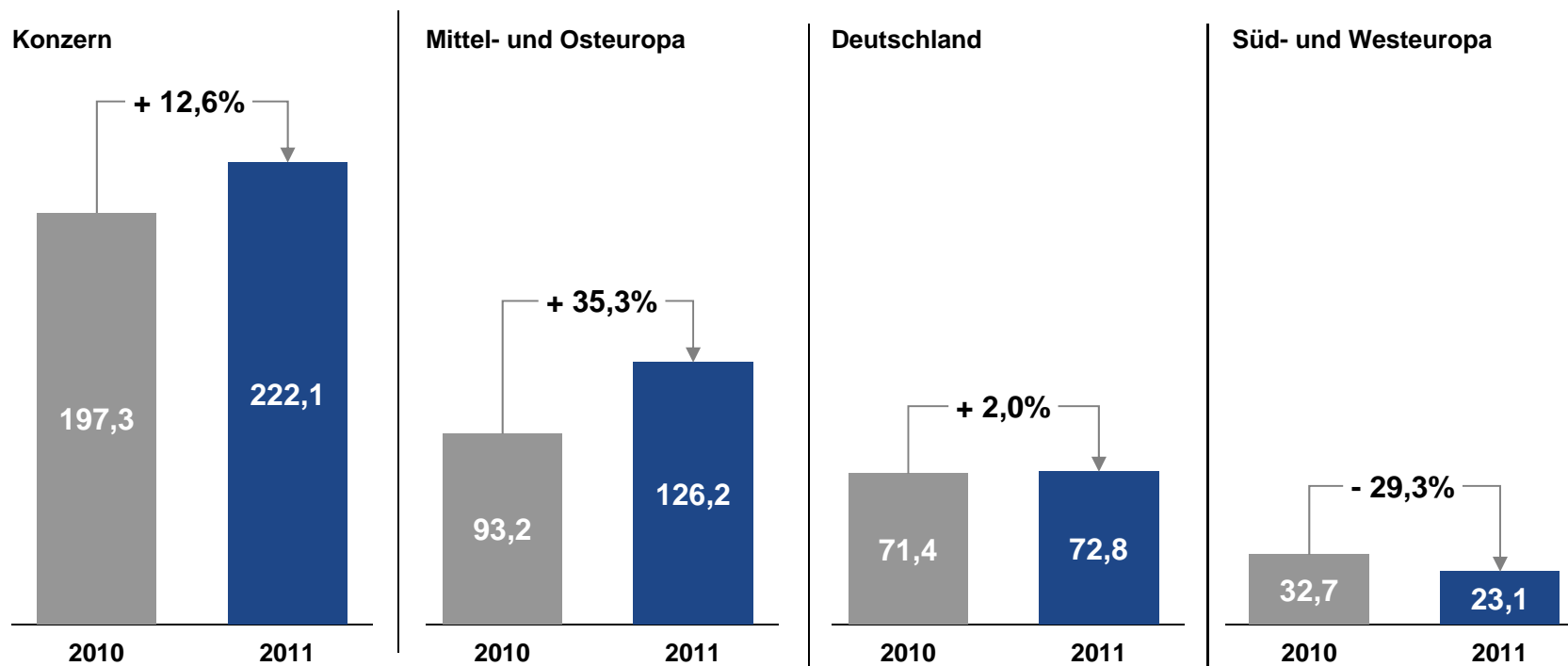
Agenda

1	Kernaussagen 2011
2	Entwicklung unserer Wertfaktoren
3	Kennzahlen/Finanzinformationen
4	Zusammenfassung und Ausblick
5	Anhang

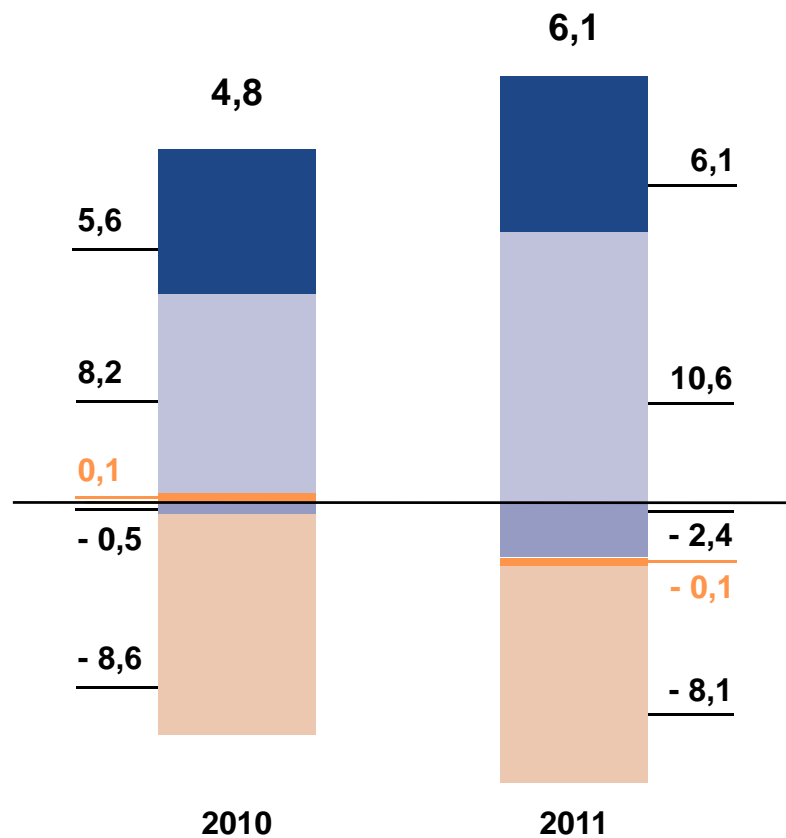
Deutliches Umsatzwachstum im Konzern (in Mio. Euro, gerundet)



- Mittel- und Osteuropa mit 35,3 Prozent Umsatzanstieg Triebkraft des Wachstums
- Deutschland mit Umsatzzuwachs



Operatives Ergebnis legt zu (in Mio. Euro, gerundet)



- EBIT plus 27,3 Prozent auf 6,1 Mio. Euro
- Negativer EBIT-Beitrag des Segments Süd- und Westeuropa von Wirtschaftsentwicklung in einigen Ländern des Segments geprägt

- Deutschland
- Mittel- und Osteuropa
- Süd- und Westeuropa
- Konsolidierung
- Zentralbereiche

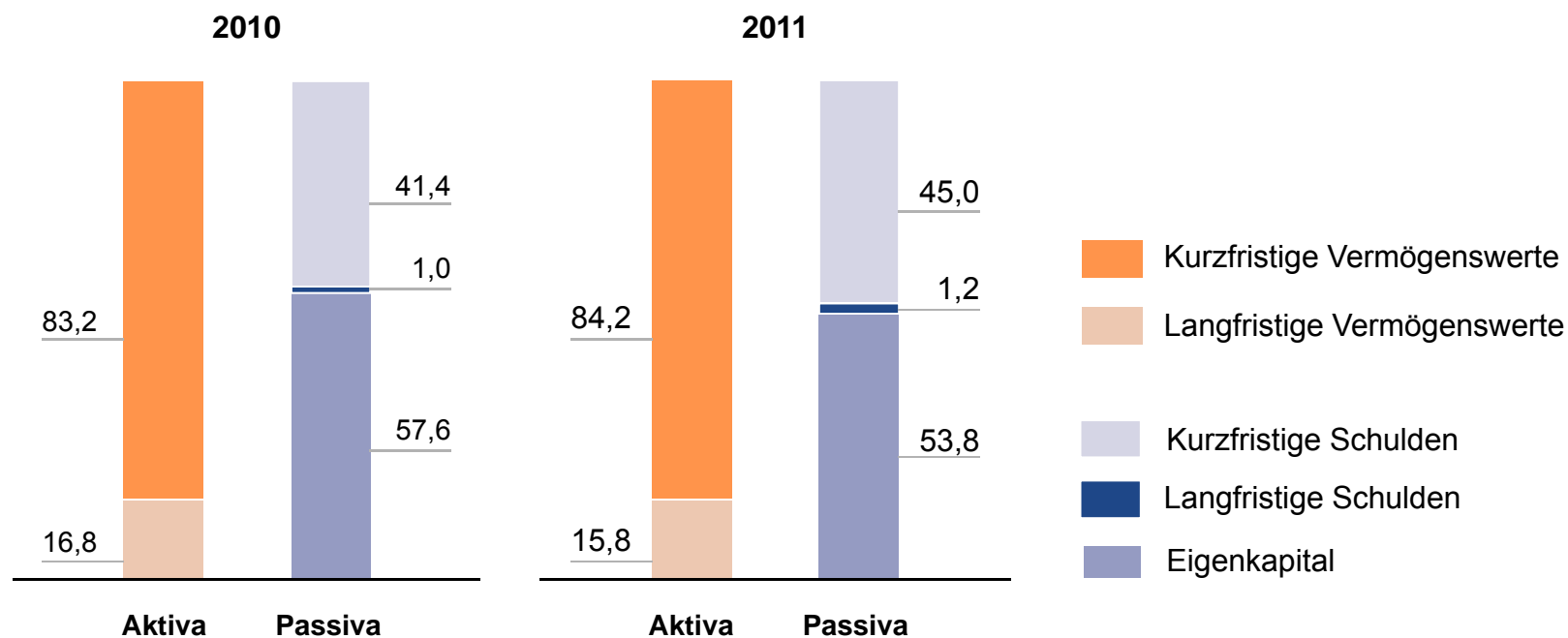
OVB Konzern: Betrachtung Ertragslage 2011 (2010)

(in Mio. Euro)	2010	2011	Veränderung
Gesamtvertriebsprovisionen	197,3	222,1	+ 12,6%
Aufwendung für Vermittlung	112,5	134,2	+ 19,3%
Rohertrag	62,5	65,3	+ 4,4%
Personalaufwand	24,8	24,8	unverändert
Sonstige betriebliche Aufwendungen	41,1	40,0	- 2,6%
EBIT	4,8	6,1	+ 27,3%
Überschuss	4,0	4,2	+ 3,8%

→ Ergebnisorientierte Dividende von 0,35 Euro

Vermögens- und Kapitalstruktur 2011 (2010)

(in Prozent, Zahlen gerundet)



Eigenkapitalquote von 53,8 Prozent unterstreicht die finanzielle Stärke der OVB und gibt Raum für Wachstum

Agenda

1	Kernaussagen 2011
2	Entwicklung unserer Wertfaktoren
3	Kennzahlen/Finanzinformationen
4	Zusammenfassung und Ausblick
5	Anhang

Zusammenfassung 2011

- Bei Umsatz und Ergebnis deutlich positive Entwicklung auf Konzernebene
- Mittel- und Osteuropa festigt seine Position als Wachstumstreiber eindrucksvoll
- Deutschland mit Aufwärtstrend, den wir ausbauen wollen
- Aktuelle gesamtwirtschaftliche Probleme in einigen Ländern Süd- und Westeuropas belasten – spätere wirtschaftliche Erholung bietet Chancen
- Erhöhung der Beraterzahl ist Garant für Wachstum
- Wachsende Kundenzahl dokumentiert Mehrwert für unsere Kunden

Ausblick 2012

- Nach einem guten Jahr 2011 ist es unser Ziel, 2012 den Umsatz weiter zu steigern und das Ergebnis zu verbessern
- Die bisherige Geschäftsentwicklung 2012 ist Indiz, dass wir dieses Ziel erreichen können
- Prognose 2012 OVV Konzern:
 - ➔ Umsatzwachstum bis zu 5%
 - ➔ Ergebniswachstum bis zu 10%

OVB in Europa: Ein Konzern, Millionen Chancen



Agenda

1	Kernaussagen 2011
2	Entwicklung unserer Wertfaktoren
3	Kennzahlen/Finanzinformationen
4	Zusammenfassung und Ausblick
5	Anhang

Finanzzahlen 2011/2010

(in Mio. Euro, gerundet)	2011	2010
Erträge aus Vermittlung	199,5	175,1
Sonstige betriebliche Erträge	9,6	11,3
Aufwendung für Vermittlungen	-134,2	- 112,5
Personalaufwand	- 24,8	- 24,8
Abschreibungen	- 3,9	- 3,1
Sonstige betriebliche Aufwendungen	- 40,0	- 41,1
EBIT	6,1	4,8
Finanzergebnis	1,2	1,6
Ertragsteuern	- 3,1	- 2,4
Konzernjahresüberschuss	4,2	4,0
Ergebnis/Aktie (in Euro)	0,29	0,28

Bilanz 2011/2010

(in Mio. Euro, gerundet)	31.12.2011	31.12.2010
Aktiva		
Langfristige Vermögenswerte	23,4	24,3
Kurzfristige Vermögenswerte	125,4	120,6
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	23,0	20,2
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	22,2	25,8
Wertpapiere und Kapitalanlagen	38,3	41,2
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	40,0	30,9
Summe der Vermögenswerte	148,8	144,9
Passiva		
Eigenkapital	80,1	83,5
Langfristige Schulden	1,8	1,5
Kurzfristige Schulden	66,9	59,9
Rückstellungen	30,3	26,6
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	8,1	8,2
Andere Verbindlichkeiten	28,5	25,1
Summe Eigenkapital und Schulden	148,8	144,9

Finanzkalender 2012

März 2012

27.03.2012 Frankfurt Bilanzpressegespräch und Analystenkonferenz

Mai 2012

09.05.2012 Köln Ergebnisse zum 1. Quartal 2012 und Conference Call

Juni 2012

05.06.2012 Köln Hauptversammlung

August 2012

09.08.2012 Köln Halbjahresergebnisse 2012 und Conference Call

November 2012

08.11.2012 Köln Ergebnisse zum 3. Quartal 2012 und Conference Call



Kontakt

OVB Holding AG

Heumarkt 1

50667 Köln

Deutschland

www.ovb.ag

Brigitte Bonifer

Director/Prokuristin

Investor Relations

Tel.: +49 (0) 221 - 2015 - 288

Telefax: +49 (0) 221 - 2015 - 325

E-Mail: bbonifer@ovb.de

Disclaimer

Die Angaben in dem vorliegenden Dokument beinhalten teilweise zukunftsgerichtete Aussagen, die auf Annahmen und Erwartungen basieren und nicht vorhersehbaren Risiken unterliegen.

Soweit sich die Annahmen bezüglich des weiteren internen und externen Wachstums der Gesellschaft als unzutreffend herausstellen sollten oder sich andere unvorhersehbare Risiken realisieren, ist nicht auszuschließen, dass die tatsächliche Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft wesentlich nachteilig von den in diesem Dokument geäußerten Annahmen und Erwartungen abweicht. Ursache solcher Abweichungen können unter anderem Veränderungen der wirtschaftlichen Lage, der Wettbewerbssituation, Gesetzesänderungen und steuerliche Änderungen sein.

Die OVV Holding AG kann somit keine Gewähr dafür übernehmen, dass die tatsächliche Entwicklung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft mit den in diesem Dokument enthaltenen Aussagen übereinstimmen und übernimmt keine Verpflichtung, die in diesem Dokument enthaltenen Äußerungen zu aktualisieren.