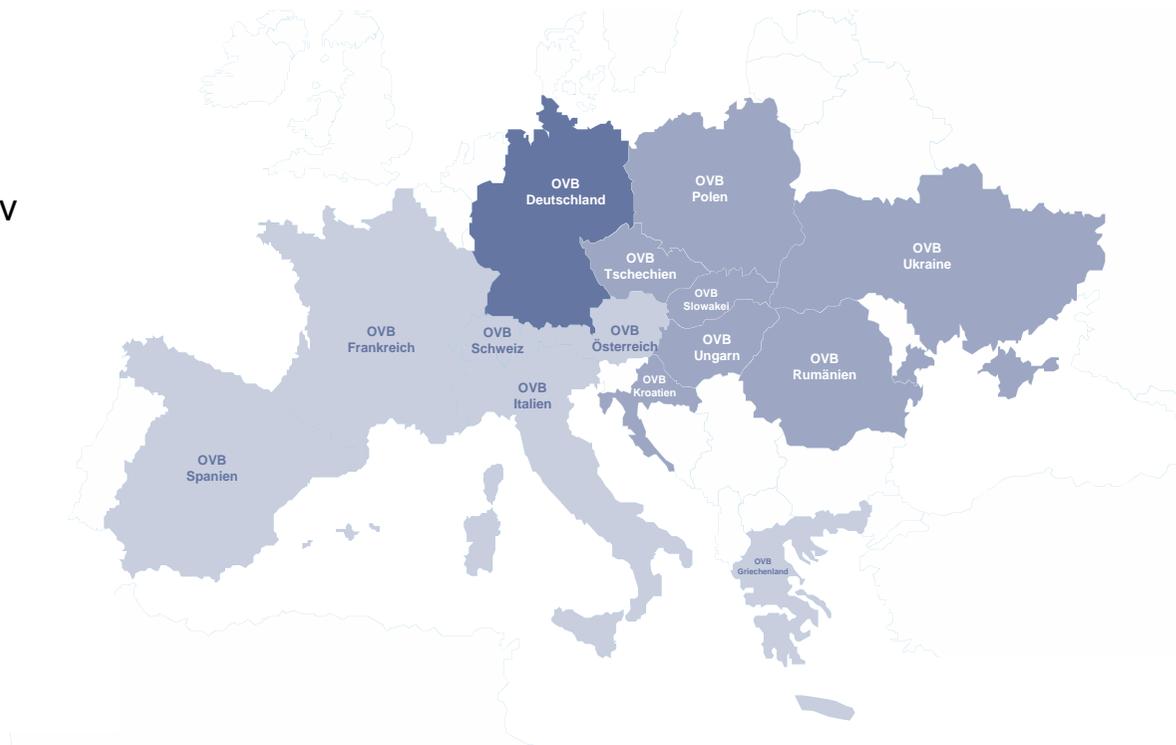


OVB Hauptversammlung 2013

- mehr als **40** Jahre Erfahrung
- europaweit in **14** Ländern aktiv
- **3,0 Mio.** Kunden
- **5.000** Finanzberater
- **587.000** Neuverträge in 2012
- über **100** Produktpartner



Michael Rentmeister, Vorstandsvorsitzender
21. Juni 2013, Köln

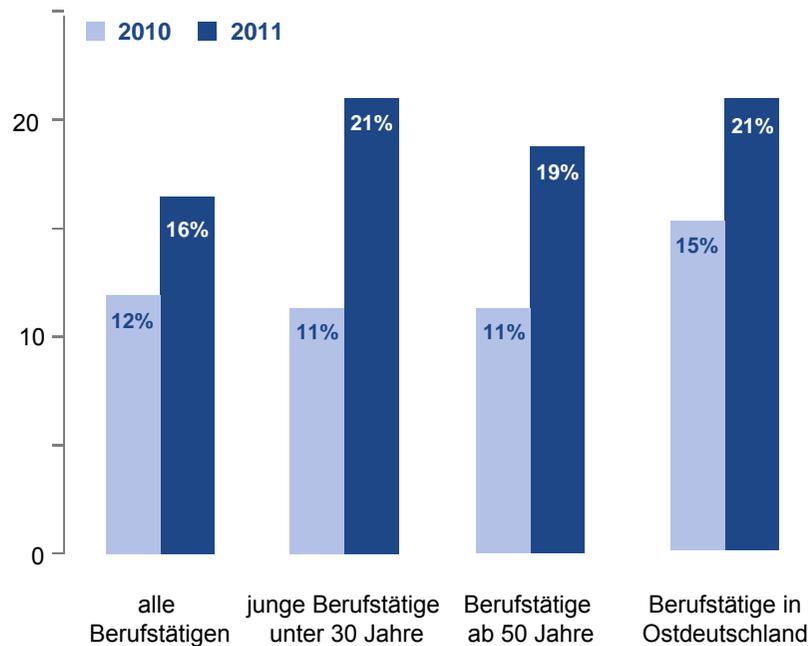
2013 **OVB Next Level**
Allfinanz einfach besser



Trotz Sorge, dass das Geld im Alter nicht reicht, ist die Bereitschaft zur privaten Altersvorsorge so niedrig wie nie

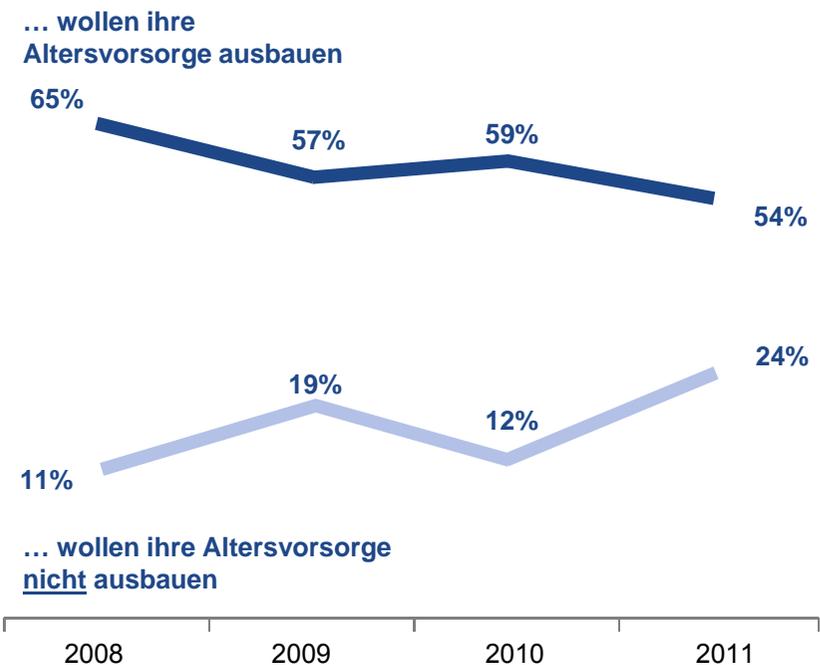


Die Sorge, dass das Geld im Alter nicht reicht, nimmt deutlich zu



Basis: Berufstätige in Deutschland ab 16 Jahre

Die Bereitschaft junger Berufstätiger zur privaten Altersvorsorge ist so niedrig wie noch nie



Basis: Berufstätige in Deutschland von 16 bis 29 Jahre

Quelle: Postbank Studie zur Altersvorsorge 2011/2012

OVB Geschäftsjahr 2012: Stabile Marktposition durch einzigartige Dienstleistung



5.097 Berater per Ende 2012

**Gesamtumsatz 214,7 Mio. Euro
(222,1 Mio. Euro)**

**Deutliches Wachstum bei
der Zahl der Neuverträge:
Plus 12,0 % auf 587.140**

**EBIT 10,5 Mio. Euro
(6,1 Mio. Euro)**

**Erstmals vertrauen mehr als
3 Millionen Kunden dem
OV B Konzern**

**Konzernüberschuss 8,2 Mio. Euro
(4,2 Mio. Euro)

Ergebnis je Aktie 0,57 Euro
(0,29 Euro)**

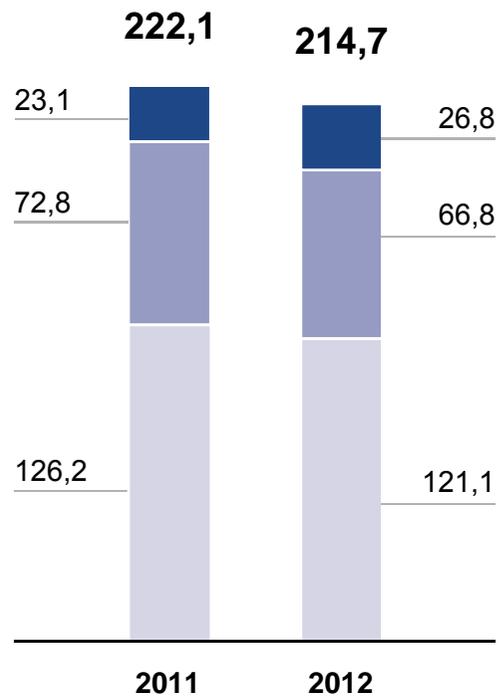
**Nachfrage nach
themenübergreifender Beratung wächst**

Dividendenvorschlag von 0,55 Euro je Aktie

OVB Geschäftsjahr 2012: Stabilität durch Internationalität

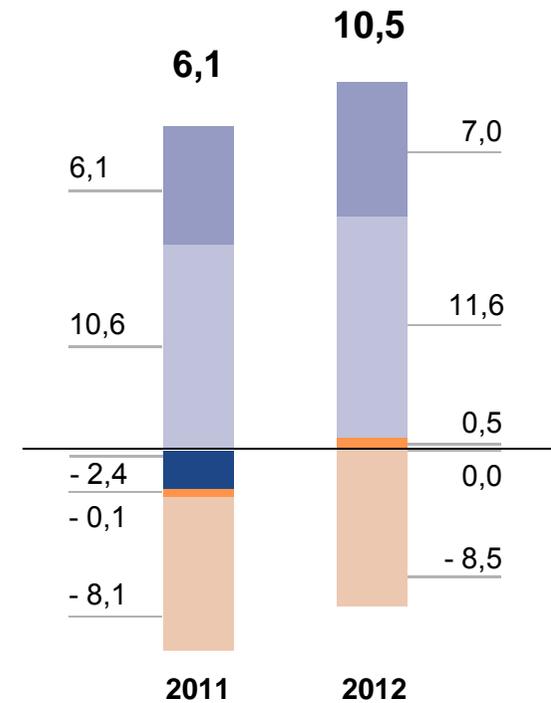


Gesamtvertriebsprovisionen 2012 nach Regionen



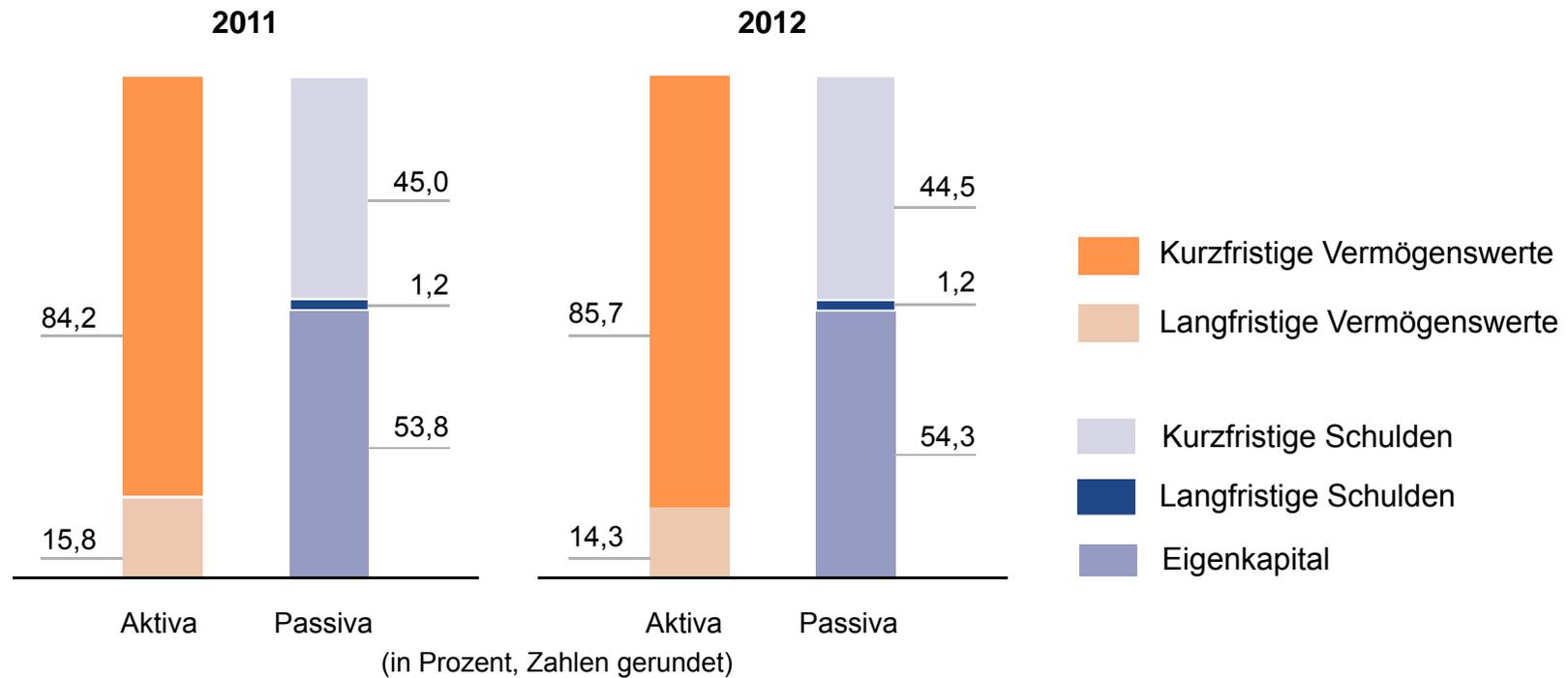
- Deutschland
- Mittel- und Osteuropa
- Süd- und Westeuropa

Durchgehend positive Ergebnisentwicklung in allen Regionen



- Deutschland
- Mittel- und Osteuropa
- Süd- und Westeuropa
- Konsolidierung
- Zentralbereiche

OVB Geschäftsjahr 2012: Solide Vermögens- und Kapitalstruktur



- Zahlungsmittel zum 31.12.2012 → 35,7 Mio. Euro → 23,3 % der Bilanzsumme
- Eigenkapitalquote konstant auf hohem Niveau → 54,3 %
- Finanzielle Stärke macht OVB zu einem zuverlässigen Partner

OVB Geschäftsjahr 2013: Solides 1. Quartal



Marktumfeld weiterhin herausfordernd

Stabile Finanzberaterentwicklung

Kunden	3,0 Mio. (2,89 Mio.)	Solide Basis
Gesamtumsatz	54,8 Mio. Euro (54,3 Mio. Euro)	Stabile Umsatzentwicklung
EBIT	2,2 Mio. Euro (1,9 Mio. Euro)	EBIT-Marge 4,0 Prozent
Konzernergebnis	1,7 Mio. Euro (1,4 Mio. Euro)	Guter Start
Ergebnis je Aktie	0,12 Euro (0,10 Euro)	

OVB – das Qualitätsmodell: Einzigartige themenübergreifende Dienstleistung

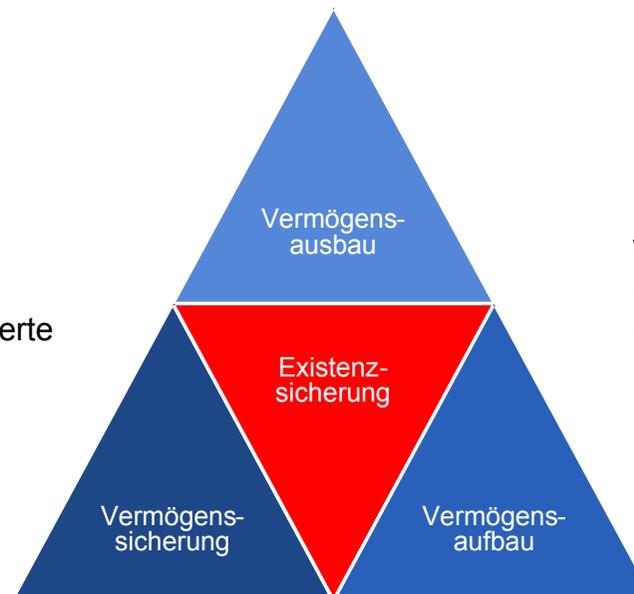


Vermögensausbau

- Anlageoptimierung
- Vererben und Schenken

Vermögenssicherung

- Absicherung Sachwerte
- Absicherung Vermögenswerte



Vermögensaufbau

- Immobilienwerte schaffen und erhalten
- Altersvorsorge

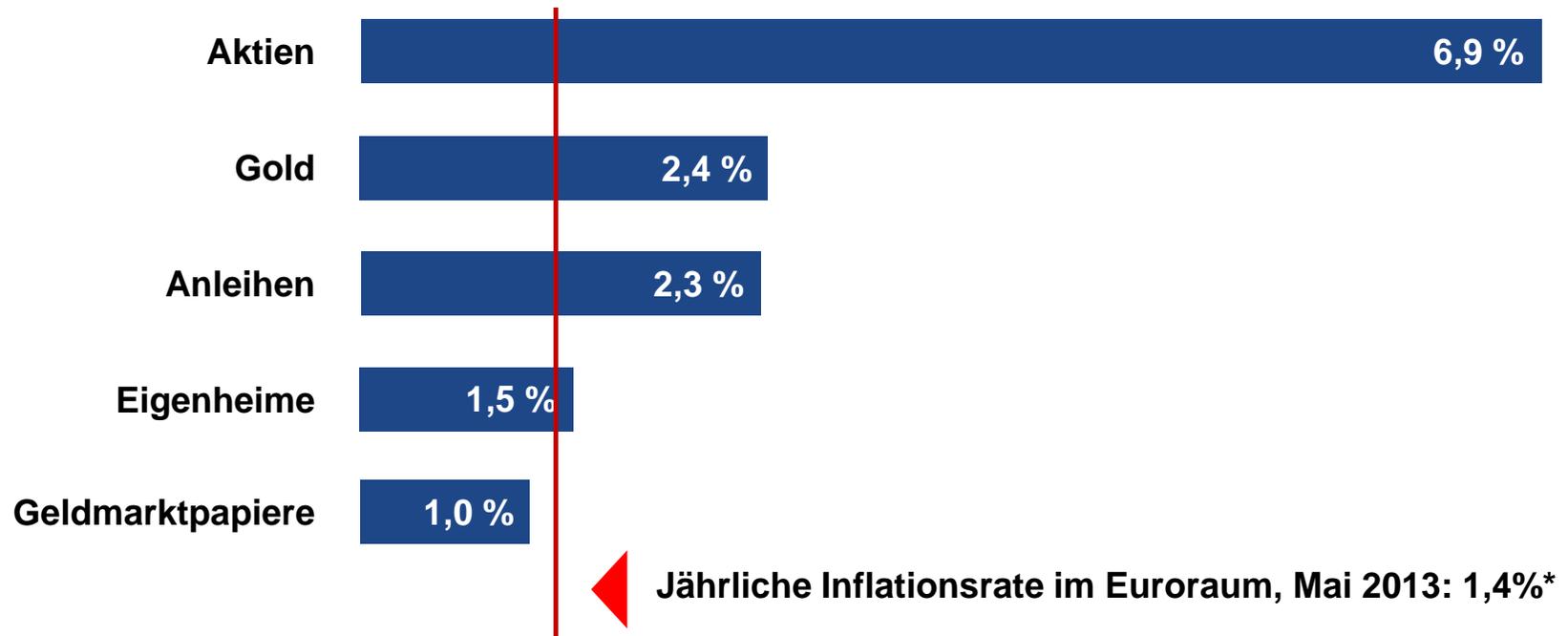
Existenzsicherung

- Gesundheitsvorsorge
- Einkommenssicherung
- (Staatlich geförderte) Altersvorsorge
- Eigener Einstieg bei OVB

OVB – Allfinanz einfach besser: „Lege niemals alle Eier in einen Korb!“



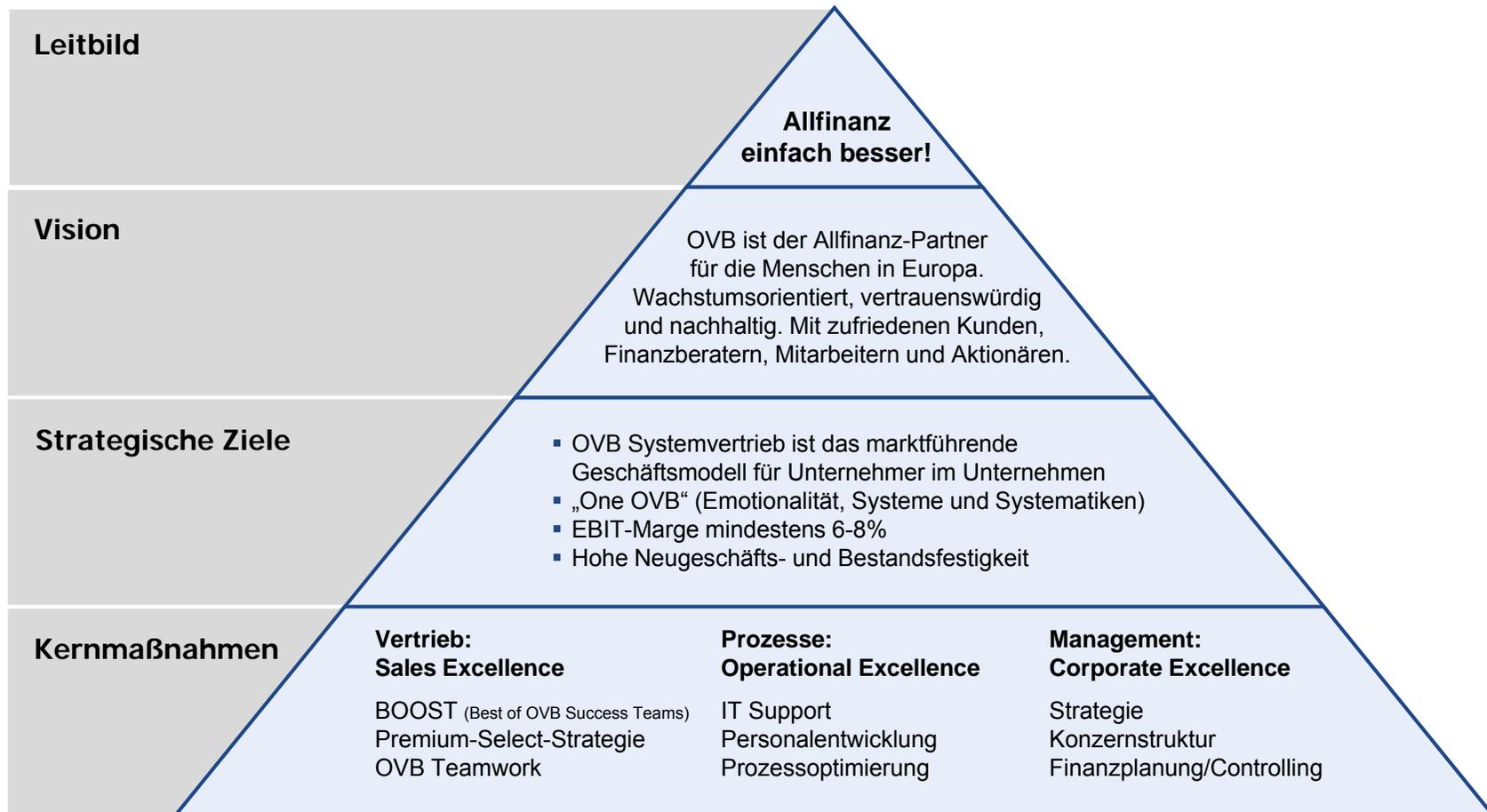
Durchschnittliche reale Jahresrendite ausgewählter Anlagemöglichkeiten
zwischen 1900 und 2011 in %



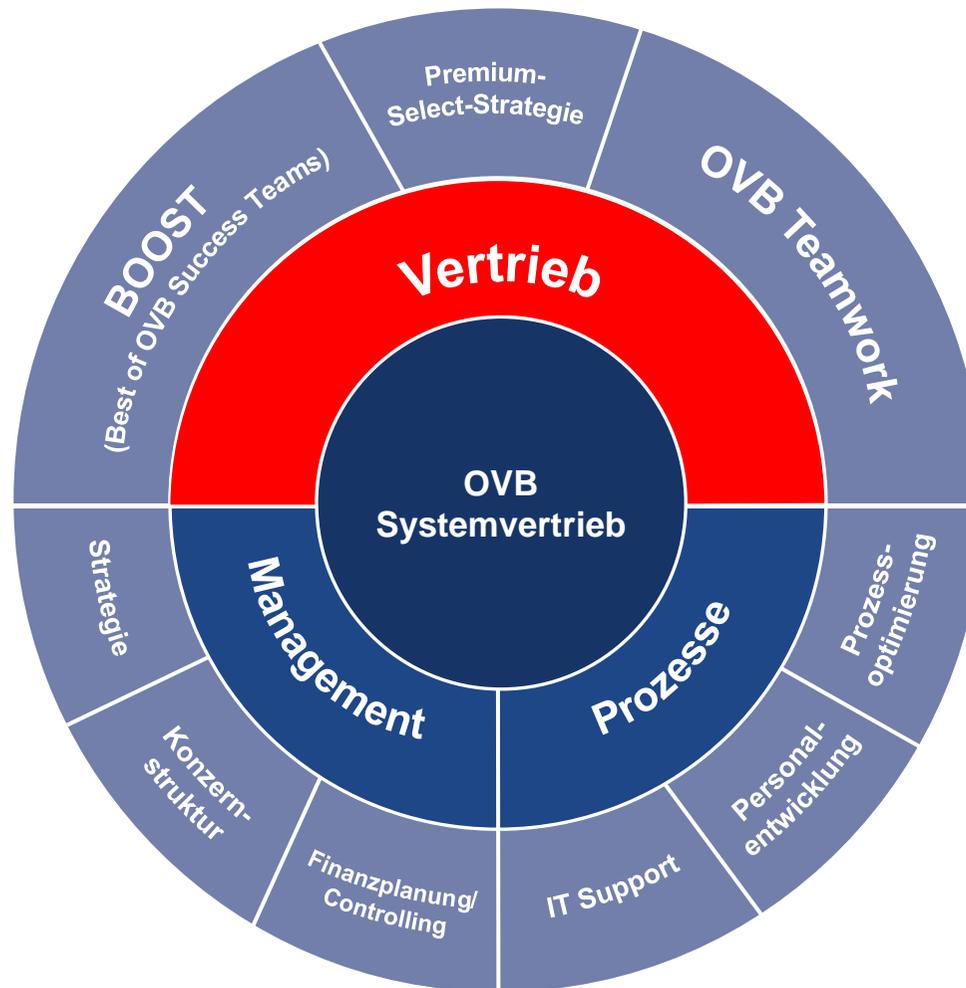
Quelle: Credit Suisse Global Investment Returns Yearbook 2012

* Quelle: eurostat, vorläufig

„Strategie 2016“: OVB entwickelt sich zum führenden Systemvertrieb in Europa



OVB Systemvertrieb: Stärkung der Wachstumsdynamik in den einzelnen Märkten



Die operativen Rahmenbedingungen sind nicht neu

- Demografischer Wandel
- Anhaltendes Niedrigzinsumfeld
- Weitere Privatisierung staatlicher Sozialleistungen erforderlich (s. OECD)
- Einseitige öffentliche Diskussion führt zu Verunsicherung der Bevölkerung mit der Folge nach wie vor zu geringer privater Vorsorge bzw. dem Risiko weiter steigender Altersarmut
- Fokus auf langfristigen Vermögenserhalt statt übersteigerte Renditeerwartungen („Spare in der Zeit, dann hast du in der Not!“)

**„Strategie 2016“: Stabilität und Wachstumspotentiale
durch internationale Konzernausrichtung**

**„Strategie 2016“: Stärkung der Konzerngesellschaften
durch „best of“-Transfer**