

# OVB Holding AG

## Hauptversammlung 2017

- 47 Jahre Erfahrung
- Europaweit in 14 Ländern aktiv
- 3,28 Millionen Kunden
- Rund 5.000 Finanzvermittler
- Über 100 Produktpartner



Köln, 2. Juni 2017  
Mario Freis, Vorstandsvorsitzender

**Allfinanz einfach besser!**



# Bericht des Vorstands – Agenda



**1**

**Das Geschäftsjahr 2016 im Überblick**

**2**

**1. Quartal 2017 im Überblick**

**3**

**Ausblick Geschäftsjahr 2017 und aktuelles Umfeld**

**4**

**Zukünftige strategische Ausrichtung**

## Das Geschäftsjahr 2016 im Überblick



	2015	2016	Veränderung
<b>Gesamtvertriebsprovisionen</b>	224,7 Mio. Euro	231,8 Mio. Euro	+3,1 %
<b>EBIT</b>	14,0 Mio. Euro	16,5 Mio. Euro	+17,7 %
<b>Konzernergebnis</b>	9,4 Mio. Euro	12,5 Mio. Euro	+33,7 %
<b>Ergebnis je Aktie</b>	0,66 Euro	0,88 Euro	+33,7 %

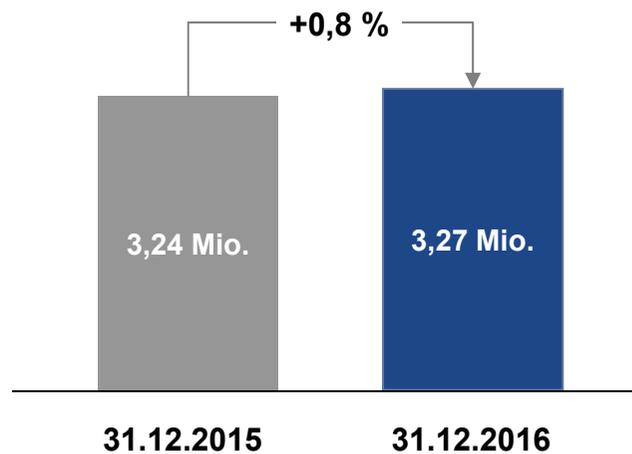
- **OVB Konzern erreicht Umsatzplus bei überproportionalem Ergebniswachstum**
- **Die positive Entwicklung wird von allen Segmenten getragen**
- **Dividendenvorschlag 0,75 Euro je Aktie – plus 15,4 Prozent**

# Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern



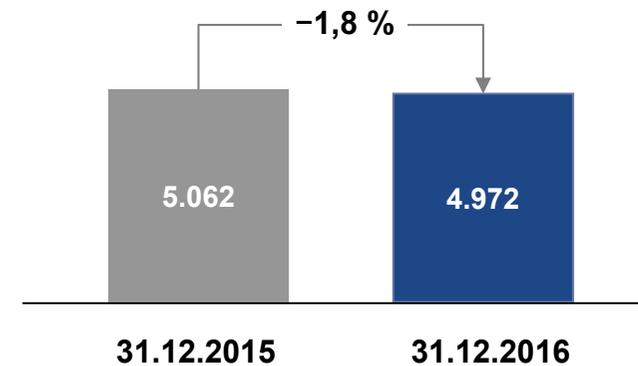
## Kunden

- Mittel- und Osteuropa:  
Auf hohem Niveau nahezu stabil (-0,4 %\*)
- Deutschland:  
Rückgang aufgrund demografischer Effekte (-1,4 %\*)
- Süd- und Westeuropa:  
Deutliches Plus (+11,3 %\*)



## Finanzvermittler

- Mittel- und Osteuropa:  
Leichter Rückgang (-4,6 %\*)
- Deutschland:  
Stabile Entwicklung (-0,7 %\*)
- Süd- und Westeuropa:  
Deutlicher Ausbau (+9,3 %\*)

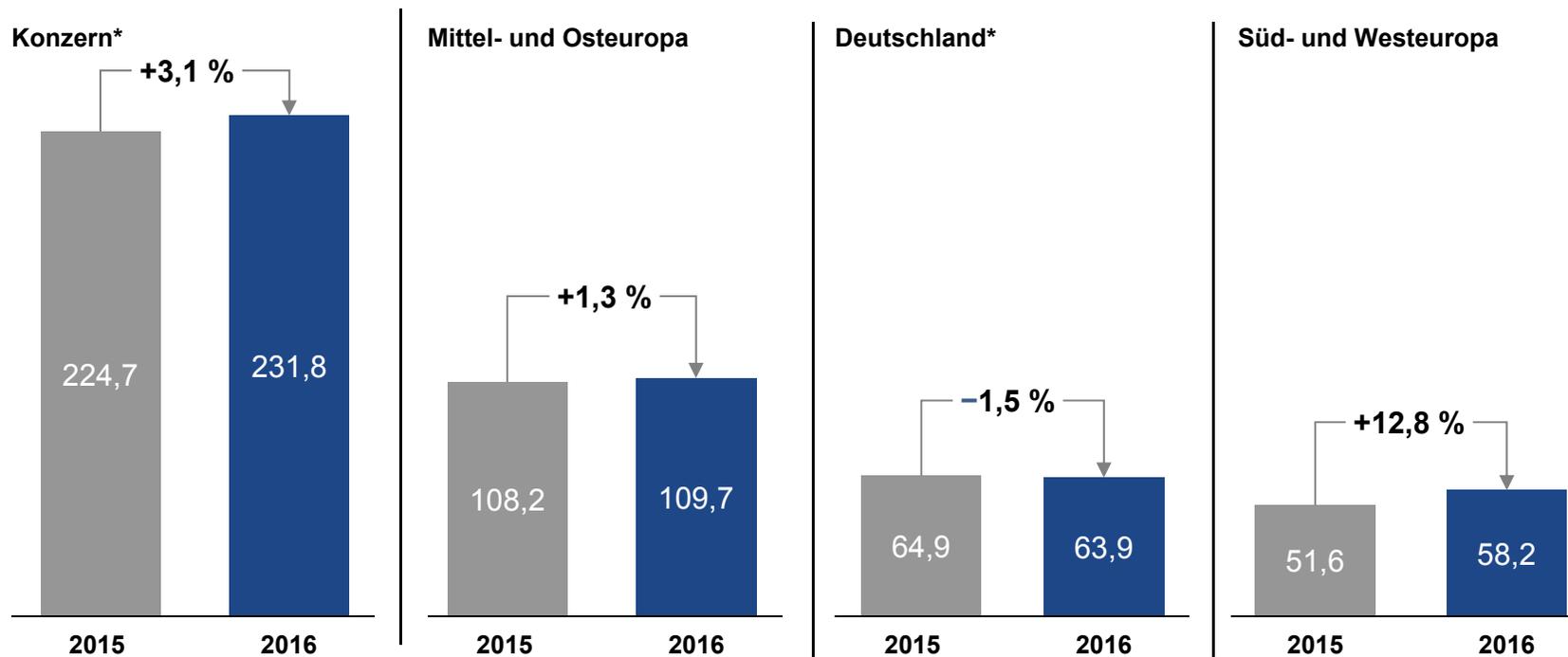


\* zum Vorjahr

## Gesamtvertriebsprovisionen nach Segmenten



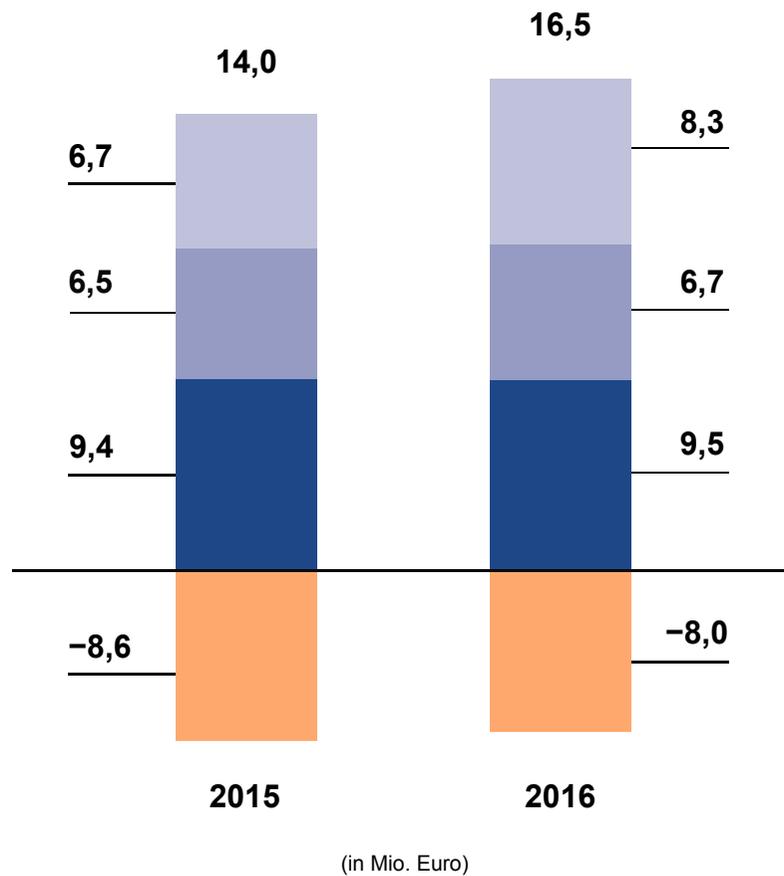
- Solides Wachstum der Gesamtvertriebsprovisionen um 3,1 Prozent auf 231,8 Mio. Euro
- Mittel- und Osteuropa bleibt umsatzstärkstes Segment



(in Mio. Euro)

\* Darin enthalten: Provisionsanteile aus Sekundärvertragsbeziehungen in Höhe von 13,1 Mio. Euro (Vorjahr: 14,6 Mio. Euro)

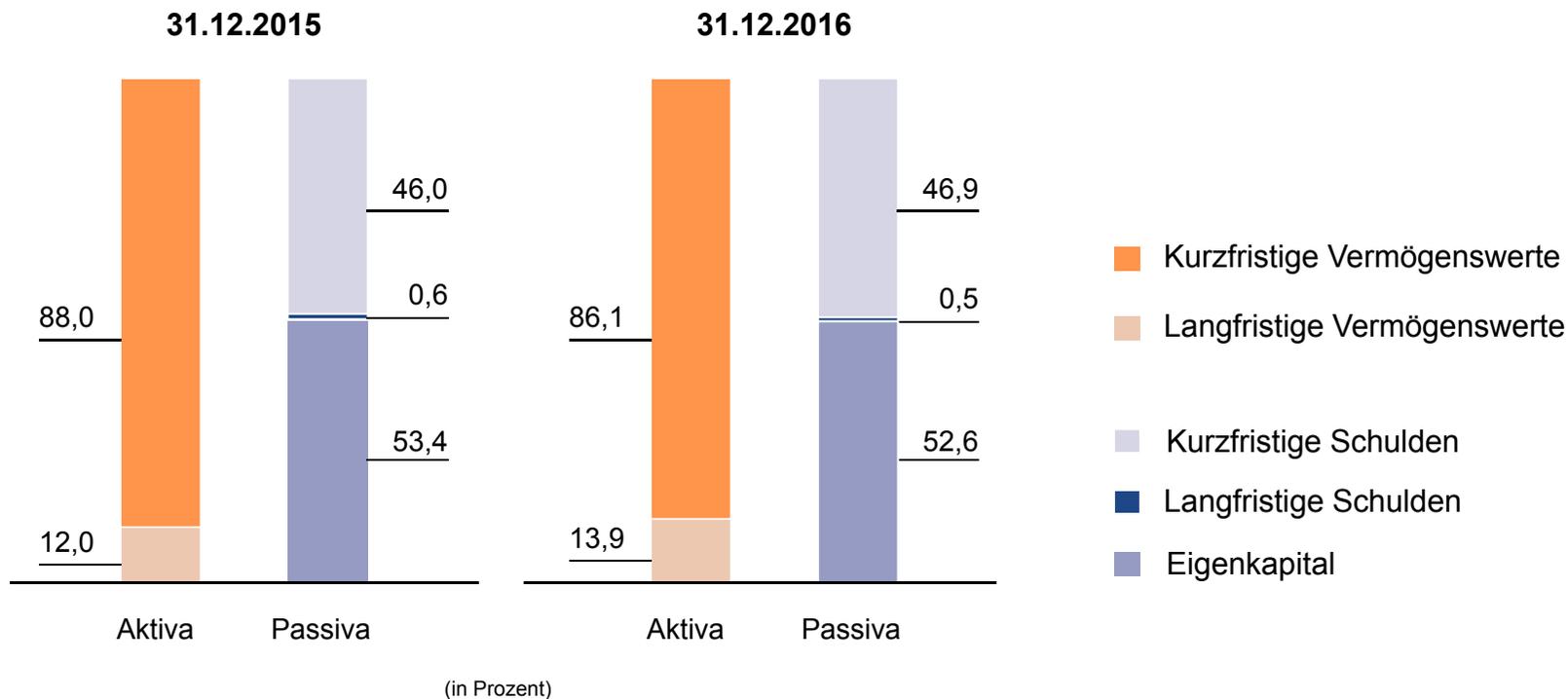
## Umsatzwachstum ist Basis für EBIT-Anstieg



- Operatives Ergebnis steigt deutlich um 17,7 %
- Alle drei operativen Segmente tragen zum Ergebniswachstum bei

- Süd- und Westeuropa
- Deutschland
- Mittel- und Osteuropa
- Zentralbereiche und Konsolidierung

## Bilanzstruktur spiegelt Finanzstärke wider



- Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente: 69,9 Mio. Euro (41,7 Prozent der Bilanzsumme)
- Eigenkapitalquote: 52,6 Prozent
- Eigenkapitalrendite: 14,5 Prozent

## 1. Quartal 2017: Gelungener Start in das Geschäftsjahr



	Q1/2016	Q1/2017	Veränderung
<b>Gesamtvertriebsprovisionen</b>	57,1 Mio. Euro	<b>58,4 Mio. Euro</b>	<b>+2,3 %</b>
<b>EBIT</b>	3,0 Mio. Euro	<b>3,3 Mio. Euro</b>	<b>+11,6 %</b>
<b>Konzernergebnis</b>	2,0 Mio. Euro	<b>2,5 Mio. Euro</b>	<b>+21,2 %</b>
<b>Ergebnis je Aktie</b>	0,14 Euro	<b>0,17 Euro</b>	<b>+21,2 %</b>

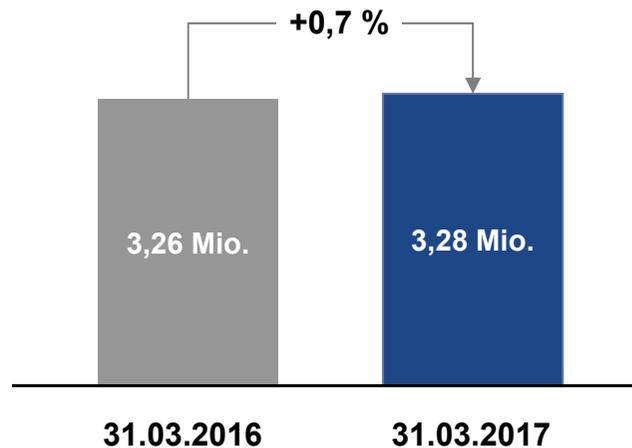
- **Guter Start in das Geschäftsjahr 2017 gelungen**
- **Umsatzwachstum und deutlicher Anstieg des operativen Ergebnisses**
- **Konzernergebnis legt kräftig zu**

# Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern



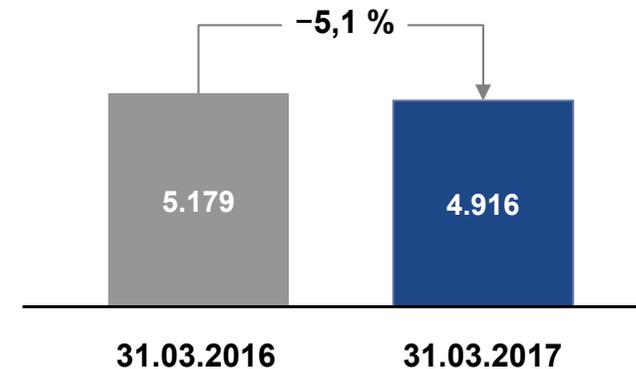
## Kunden

- Mittel- und Osteuropa:  
Leichter Zuwachs auf hohem Niveau
- Deutschland:  
Rückgang hauptsächlich aufgrund demografischer Effekte
- Süd- und Westeuropa:  
Deutlicher Ausbau



## Finanzvermittler

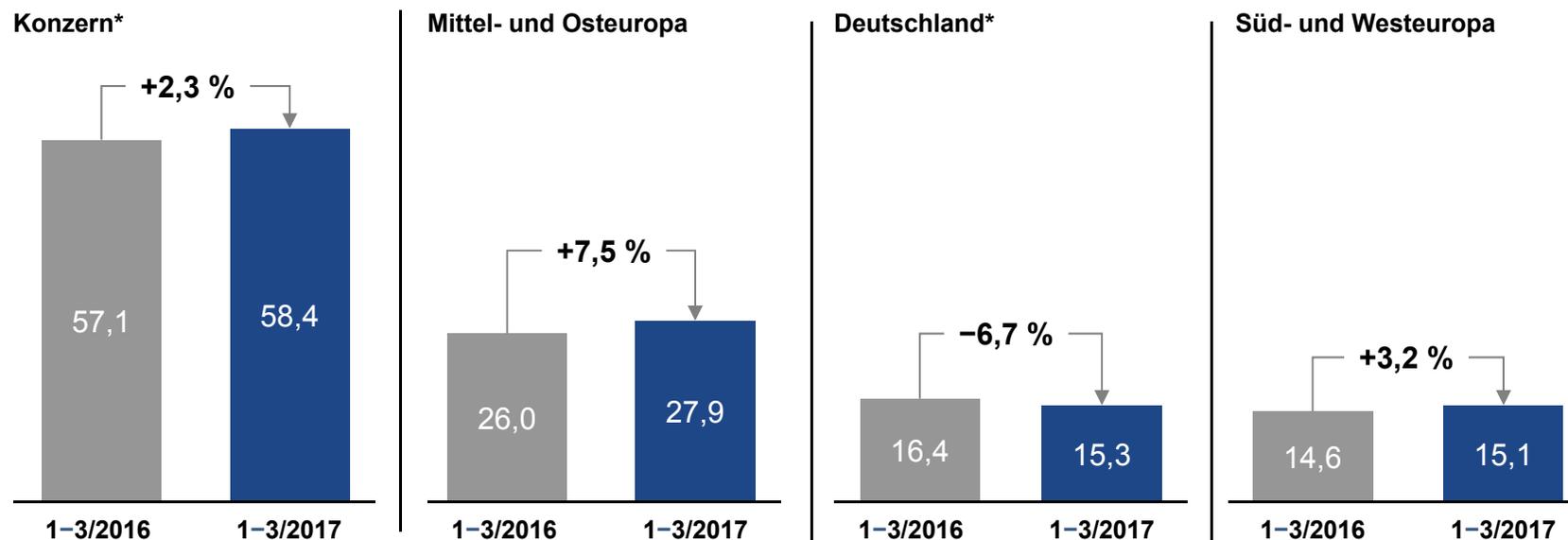
- Mittel- und Osteuropa:  
Leicht rückläufig
- Deutschland:  
Nahezu stabil
- Süd- und Westeuropa:  
Weiterer Ausbau



## Gesamtvertriebsprovisionen nach Segmenten



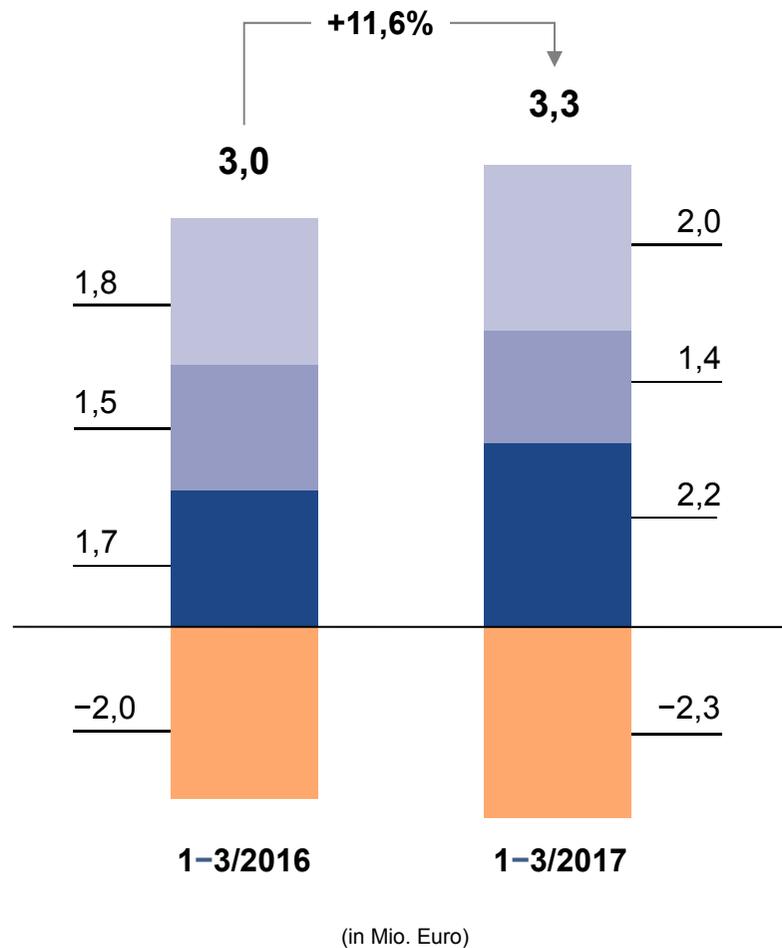
- Wachstum der Gesamtvertriebsprovisionen um 2,3 %
- Süd- und Westeuropa weiterhin auf Wachstumskurs, Mittel- und Osteuropa setzt starkes Signal zum Jahresauftakt
- Auswirkungen des LVRG in Deutschland zunehmend spürbar



(in Mio. Euro)

\* Darin enthalten: Provisionsanteile aus Sekundärvertragsbeziehungen in Höhe von 3,7 Mio. Euro (Vorjahr: 3,7 Mio. Euro)

## EBIT-Entwicklung nach Segmenten



- **Deutliche Ergebnisverbesserungen in den Segmenten Mittel- und Osteuropa sowie Süd- und Westeuropa**
- **Nochmals Ausweitung der EBIT-Margen in diesen Segmenten**
- **Deutschland hält EBIT-Marge stabil**
- **EBIT-Entwicklung umfasst bereits erste Aufwendungen für weitere strategische Maßnahmen**

- Süd- und Westeuropa
- Deutschland
- Mittel- und Osteuropa
- Zentralbereiche und Konsolidierung

### Bestätigung der Prognose für das Gesamtjahr 2017

Aus gegenwärtiger Sicht erwartet OVB für das Gesamtjahr:

- Umsatz leicht über Vorjahresniveau
- Operatives Ergebnis auf Vorjahresniveau

### Unveränderte Rahmenbedingungen

Ein sich deutlich veränderndes regulatorisches Umfeld stellt eine wesentliche Herausforderung dar, das Thema Niedrigzins beeinflusst unser Geschäft

Langfristige Geschäftspotenziale im Bereich der privaten Absicherung und Vorsorge bestehen europaweit weiter

# Wesentliche Stärken des OVB Leistungsprofils



## Kunden

- Themenübergreifende Allfinanzberatung für breite Bevölkerungsschichten in Europa
- Premium-Select-Strategie als Qualitätssicherung

## Finanzvermittler / Mitarbeiter

- Verlässlicher Rahmen für die selbstständige unternehmerische Tätigkeit
- Wettbewerbsfähige Vertragsbedingungen, soziale Absicherung und internationale Karrierechancen
- Fairer, professioneller und finanzstarker Partner

## Produktpartner

- Qualifiziertes internationales Vertriebsnetz
- Verlässlich und stabil
- Qualifizierte Ausbildung junger Finanzvermittler und Gewinnung junger Kunden

## Aktionäre

- Ausgewogenes Chancen-Risiko-Profil durch die Tätigkeit in 14 europäischen Ländern
- Attraktive Dividendenrendite

# Elementare Bausteine der Unternehmensstrategie

## OVB Evolution 2022



Wir haben den Anspruch, mit unseren hoch qualifizierten Finanzvermittlern die beste Allfinanzberatung anzubieten.

Unsere Dienstleistung schützt unsere Kunden in Europa vor den finanziellen Folgen vielfältiger Risiken und verwirklicht ihre persönlichen Wünsche und Ziele.

Wenn Menschen in Europa gefragt werden, wer ihnen als Partner in allen Finanzfragen zur Seite steht, lautet die Antwort: **OVB**.

## Kontakt



**OVB Holding AG**  
**Heumarkt 1**  
**50667 Köln**  
**Deutschland**

**[www.ovb.eu](http://www.ovb.eu)**

**Jürgen Kotulla**

General Manager/Prokurist  
Marketing/Kommunikation

**Tel.:** +49 221 2015-233  
**Telefax:** +49 221 2015-224  
**E-Mail:** [jkotulla@ovb.de](mailto:jkotulla@ovb.de)

**Brigitte Bonifer**

Director/Prokuristin  
Investor Relations

**Tel.:** +49 221 2015-288  
**Telefax:** +49 221 2015-325  
**E-Mail:** [bbonifer@ovb.de](mailto:bbonifer@ovb.de)

## Disclaimer



Die Angaben in dem vorliegenden Dokument beinhalten teilweise zukunftsgerichtete Aussagen, die auf Annahmen und Erwartungen basieren und nicht vorhersehbaren Risiken unterliegen.

Soweit sich die Annahmen bezüglich des weiteren internen und externen Wachstums der Gesellschaft als unzutreffend herausstellen sollten oder sich andere unvorhersehbare Risiken ergeben, ist nicht auszuschließen, dass die tatsächliche Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft wesentlich nachteilig von den in diesem Dokument geäußerten Annahmen und Erwartungen abweicht. Ursache solcher Abweichungen können unter anderem Veränderungen der wirtschaftlichen Lage, der Wettbewerbssituation, Gesetzesänderungen und steuerliche Änderungen sein.

Die OVB Holding AG kann somit keine Gewähr dafür übernehmen, dass die tatsächliche Entwicklung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft mit den in diesem Dokument enthaltenen Aussagen übereinstimmt, und übernimmt keine Verpflichtung, die in diesem Dokument enthaltenen Äußerungen zu aktualisieren.