



Jahresabschluss 2018

Analystenkonferenz und Pressegespräch

Frankfurt am Main, 21. März 2019
Mario Freis, CEO
Oskar Heitz, CFO



OVB auf einen Blick



49 Jahre Erfahrung



Europaweit in 15 Ländern aktiv



3,48 Millionen Kunden



4.715 Finanzvermittler



Über **100** Produktpartner

- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

Geschäftsjahr 2018 im Überblick



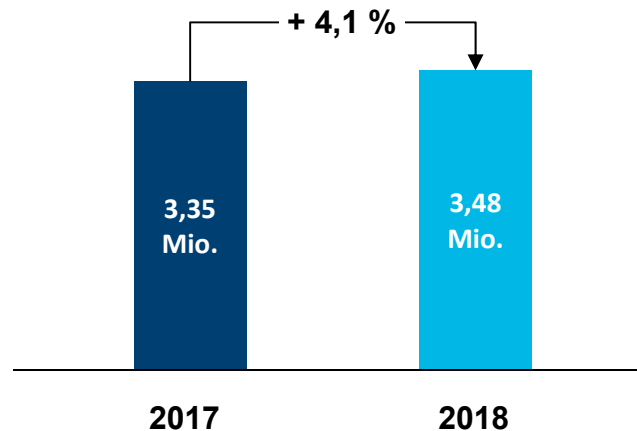
- Wachstum bei Kunden und Finanzvermittlern
- Umsatz um 2,7 Prozent auf 231,3 Mio. Euro gestiegen
- EBIT mit 13,2 Mio. Euro im Zielkorridor (13,0 - 13,5 Mio. Euro)
- Dividendenvorschlag wie im Vorjahr bei 0,75 Euro je Aktie

	2017	2018	Veränderung
Kunden	3,35 Mio.	3,48 Mio.	+ 4,1 %
Finanzvermittler	4.702	4.715	+ 0,3 %
Gesamtvertriebsprovisionen	225,3 Mio. Euro	231,3 Mio. Euro	+ 2,7 %
EBIT	16,0 Mio. Euro	13,2 Mio. Euro	- 17,6 %
Konzernergebnis nach Anteil anderer Gesellschafter	12,1 Mio. Euro	9,6 Mio. Euro	- 20,8 %
Ergebnis je Aktie	0,85 Euro	0,67 Euro	- 20,8 %
Dividende je Aktie (Vorschlag)	0,75 Euro	0,75 Euro	± 0,0 %

- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

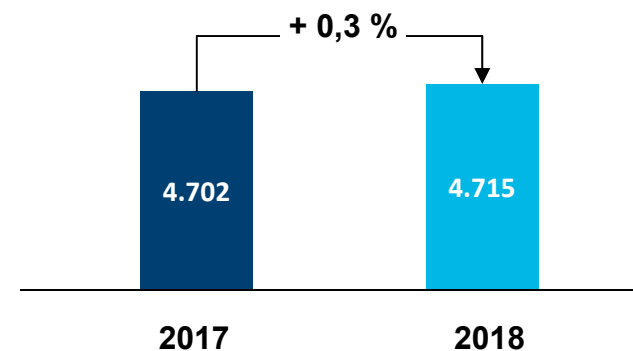
Kunden

- Mittel- und Osteuropa:
Deutlicher Zuwachs (+ 5,0 %*)
- Deutschland:
Leichter Rückgang (- 1,0 %*)
- Süd- und Westeuropa:
Deutlicher Zuwachs (+ 6,2 %*)



Finanzvermittler

- Mittel- und Osteuropa:
Vermittlerzahl stabil ($\pm 0,0$ % *)
- Deutschland:
Vermittlerzahl wächst (+ 2,9 %*)
- Süd- und Westeuropa:
Vermittlerzahl rückläufig (- 3,5 %*)



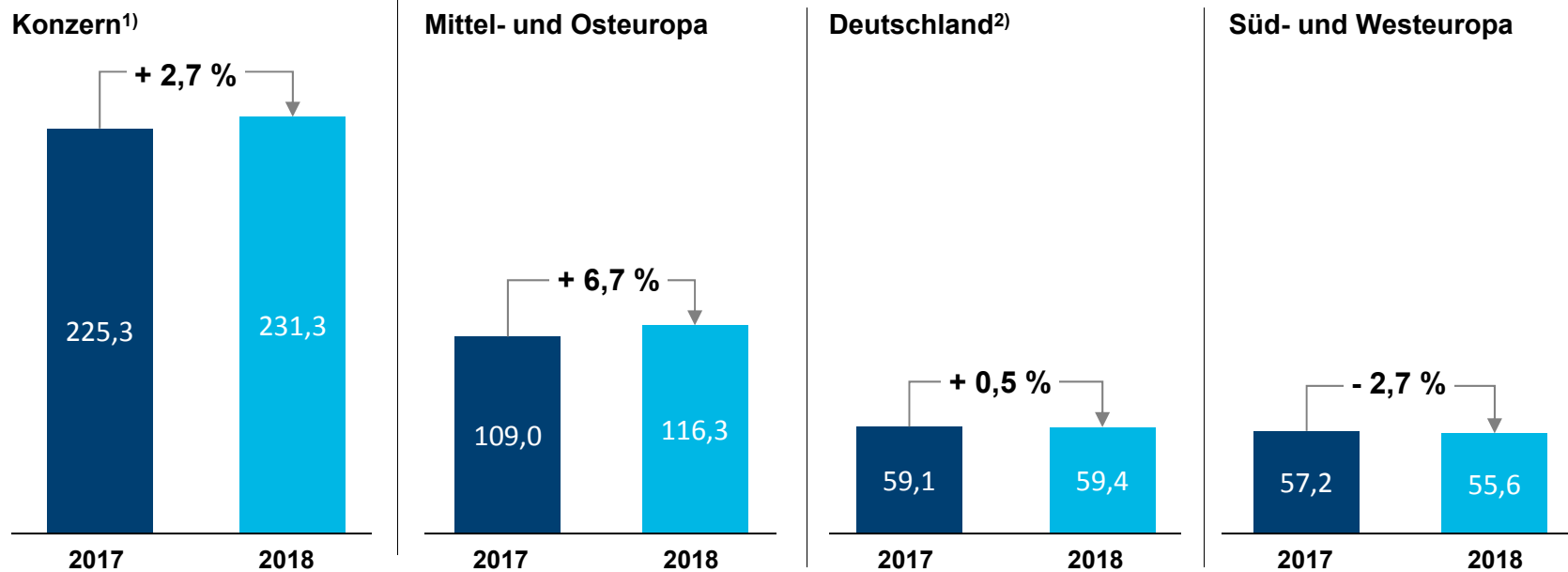
* zum Vorjahr

- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

Gesamtvertriebsprovisionen nach Segmenten



- Mittel- und Osteuropa legt deutlich zu
- Deutschland erzielt ein leichtes Umsatzwachstum
- Süd- und Westeuropa bleibt leicht unter Vorjahr



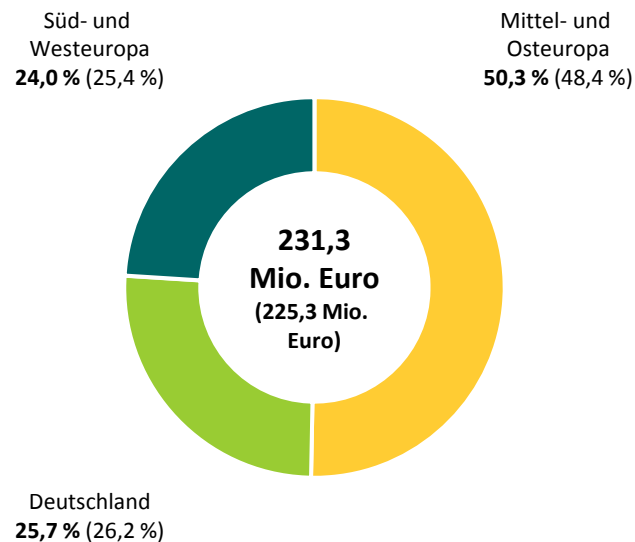
(in Mio. Euro, gerundet)

¹⁾ Daraus Erträge aus Vermittlungen laut GuV 231,6 Mio. Euro (Vorjahr: 221,6 Mio. Euro)

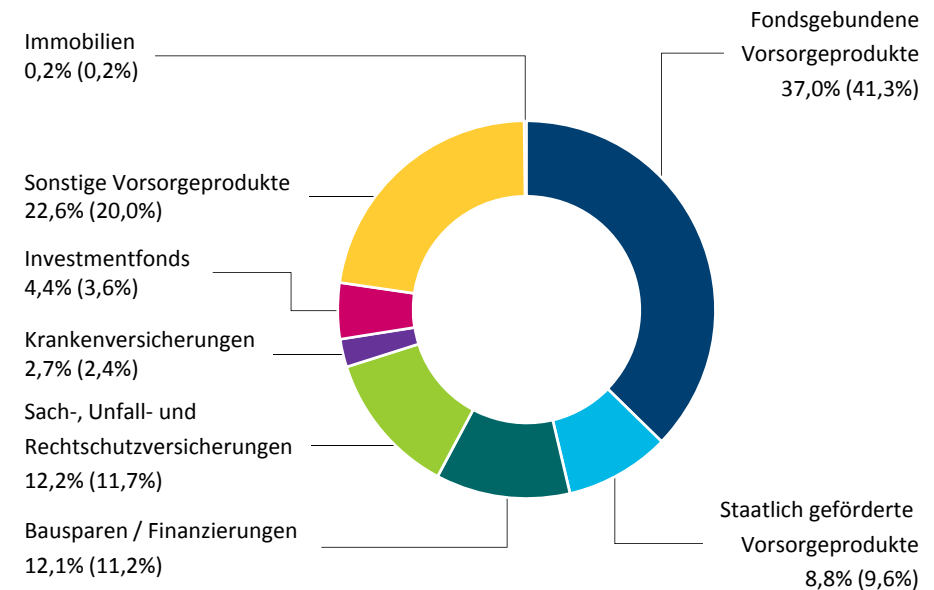
²⁾ Davon Erträge aus Vermittlungen laut GuV 59,4 Mio. Euro (Vorjahr: 55,4 Mio. Euro)

- Stärkstes Segment Mittel- und Osteuropa baut seinen Anteil am Umsatz aus
- Struktur des Neugeschäfts spiegelt die OVB Beratungsschwerpunkte wider

**Gesamtvertriebsprovisionen
2018 (2017) nach Regionen**

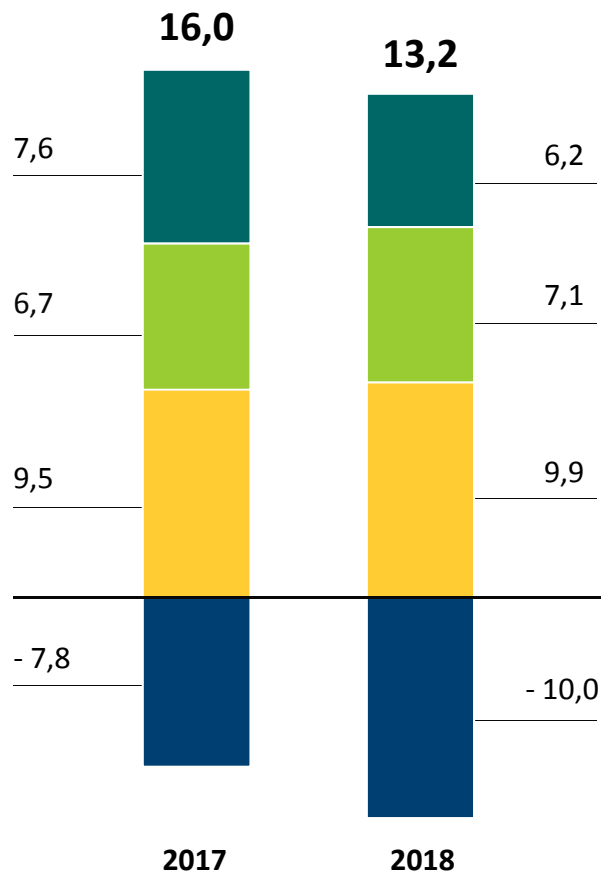


**Zusammensetzung des Neugeschäfts
2018 (2017)**



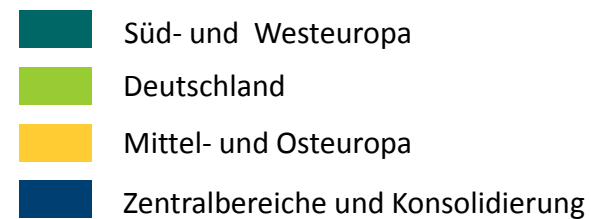
- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

EBIT-Entwicklung



(in Mio. Euro, gerundet)

- Konzern-EBIT durch geplant höhere Aufwendungen für strategische und regulatorische Maßnahmen beeinflusst
- EBIT liegt im Zielkorridor



Ausgewählte Positionen der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung



	2017	2018	Veränderung ¹⁾
Gesamtvertriebsprovisionen ²⁾	225,3	231,3	+ 2,7 %
Aufwendungen für Vermittlung ³⁾	- 151,7	-155,1	+ 2,2 %
Rohhertrag	73,6	76,3	+ 3,6 %
Sonstige betriebliche Erträge	9,7	11,4	+ 17,8 %
Sonstige betriebliche Aufwendungen	- 35,2	- 40,5	+ 14,9 %
Personalaufwand	- 28,0	- 29,8	+ 6,5 %
Abschreibungen	- 4,1	- 4,3	+ 3,7 %
EBIT	16,0	13,2	- 17,6 %
Finanzergebnis	0,4	- 0,3	> -100 %
Steuern	- 4,0	- 3,1	- 23,1 %
Konzernergebnis nach Anteil anderer Gesellschafter	12,1	9,6	- 20,8 %
Ergebnis je Aktie (in Euro)	0,85	0,67	- 20,8 %

- Überproportional gestiegener Rohhertrag

- Umsetzung strategischer und regulatorischer Maßnahmen

- IT-Investitionen im Zusammenhang mit der Strategie »OVV Evolution 2022«

(in Mio. Euro, gerundet)

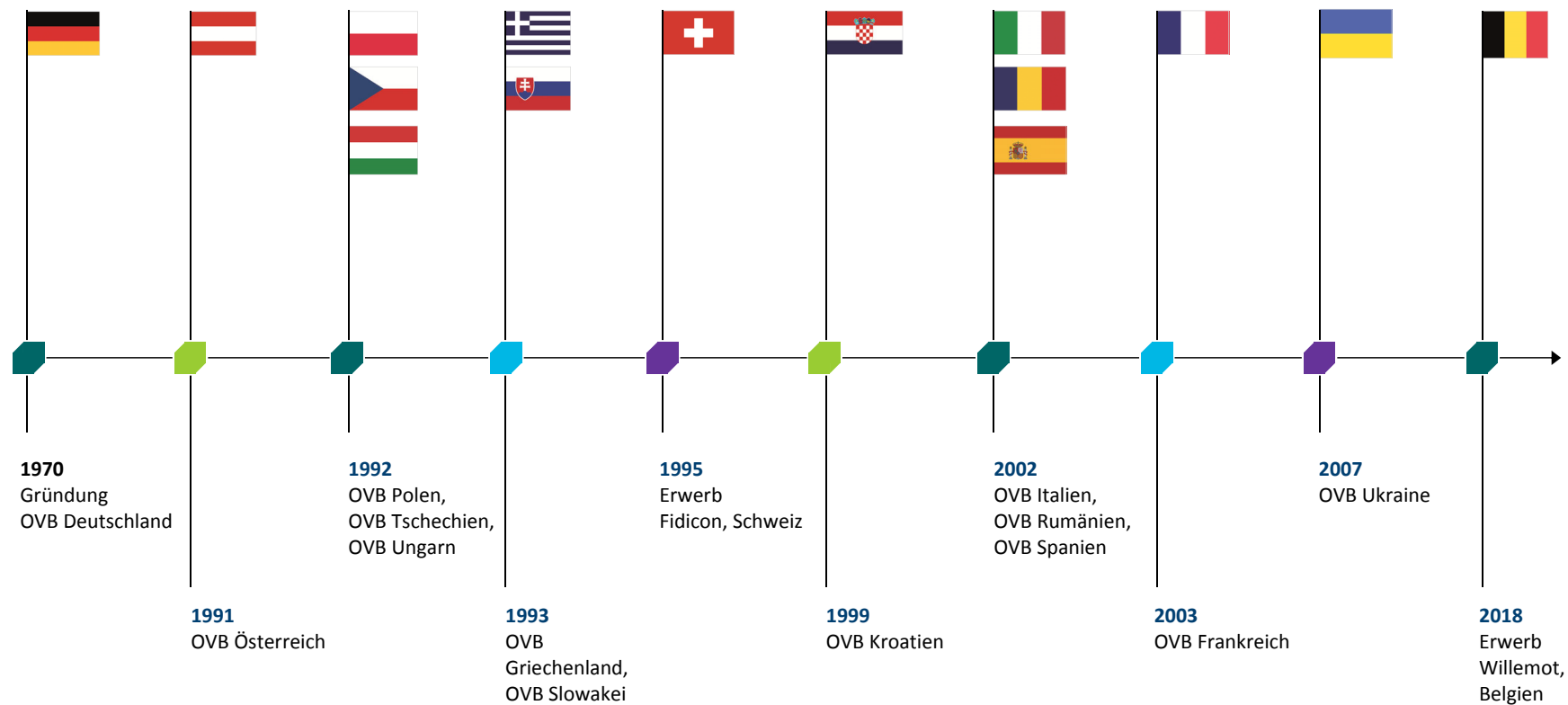
¹⁾ Berechnung der Veränderungen erfolgt analog zum Geschäftsbericht auf **TEUR-Basis**

²⁾ Daraus Erträge aus Vermittlungen laut GuV 231,3 Mio. Euro (Vorjahr: 221,6 Mio. Euro)

³⁾ Aufwendungen für Vermittlung laut GuV - 155,1 Mio. Euro (Vorjahr: - 148,0 Mio. Euro)

- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

Timeline der europäischen Expansion



Markteintritt Belgien



Bevölkerungszahl 2018: 11,5 Millionen



Bruttoinlandsprodukt
(BIP) pro Kopf in Euro

40.282

Belgien

35.920

Eurozone

32.560

Europäische Union



Netto-Geldvermögen
pro Kopf in Euro

93.580

Belgien

61.060

Westeuropa



**Belgien ist ein hochentwickeltes und wohlhabendes Land,
das viele geschäftliche Ansätze für OVB bietet**

Key Facts zu Willemot NV



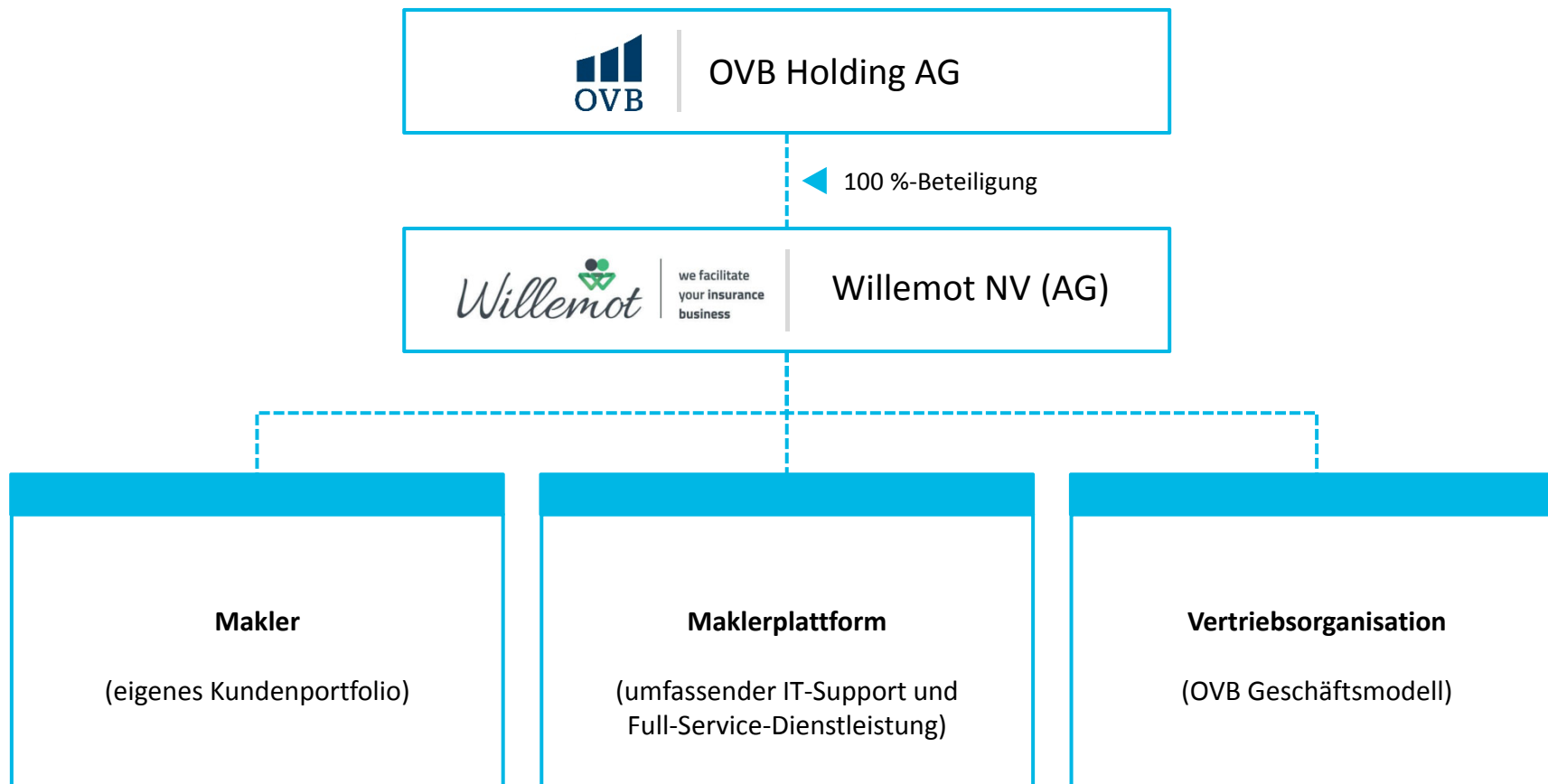
Rechtsform	Aktiengesellschaft
Firmensitz	Gent
Gründung	1841
Kunden (2017)	111.000
Produktpartner (2017)	77

Ranking belgischer Maklerunternehmen

Platz	Name
1.	Marsh
2.	Cigna Int. Health Service
3.	Vanbreda Risk & benefits
4.	Aon Belgium
5.	ERGO Partners
6.	WI LINK Insurance
7.	Allia Insurance
8.	Van Dessel Verz. Brokers
9.	ADD
10.	Trip
11.	Gras Savoye Belgium
12.	WILLEMOT
13.	Belgibo
14.	Concordia
15.	IC Verzekeringen

Quelle: www.trendstop.knack.be (Auswertung vom 06.07.2018)

Key Facts zum Geschäftsmodell Willemot NV



- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

- OVB nutzt die Potenziale der themenübergreifenden Allfinanzberatung in 15 europäischen Märkten
- OVB passt sich veränderten Marktanforderungen und einem sich deutlich verändernden regulatorischen Umfeld an
- Weitere Umsetzung der Strategie »OVV Evolution 2022«

Mittel- und Osteuropa

- Leichtes Wachstum der Erträge aus Vermittlungen
- Moderate Steigerung des operativen Ergebnisses

Deutschland

- Erträge aus Vermittlungen nahezu auf Vorjahresniveau
- Operatives Ergebnis nahezu auf Vorjahresniveau

Süd- und Westeuropa

- Mit dem Umsatzanteil der Belgien-Beteiligung erheblicher Anstieg der Erträge aus Vermittlungen
- Leichter Anstieg des operativen Ergebnisses

Konzern

- Mit dem Umsatzanteil der Belgien-Beteiligung wird ein deutlicher Umsatzanstieg erwartet
- Operatives Ergebnis bei 13,5 bis 14,0 Mio. Euro

- 1 Geschäftsjahr 2018 im Überblick
- 2 Entwicklung bei Kunden und Finanzvermittlern
- 3 Gesamtvertriebsprovisionen, regionale Diversifikation und Produktmix
- 4 Finanzinformationen im Detail
- 5 Markteintritt Belgien
- 6 Rahmenbedingungen und Ausblick 2019
- 7 Anhang

Die Angaben in dem vorliegenden Dokument beinhalten teilweise zukunftsgerichtete Aussagen, die auf Annahmen und Erwartungen basieren und nicht vorhersehbaren Risiken unterliegen.

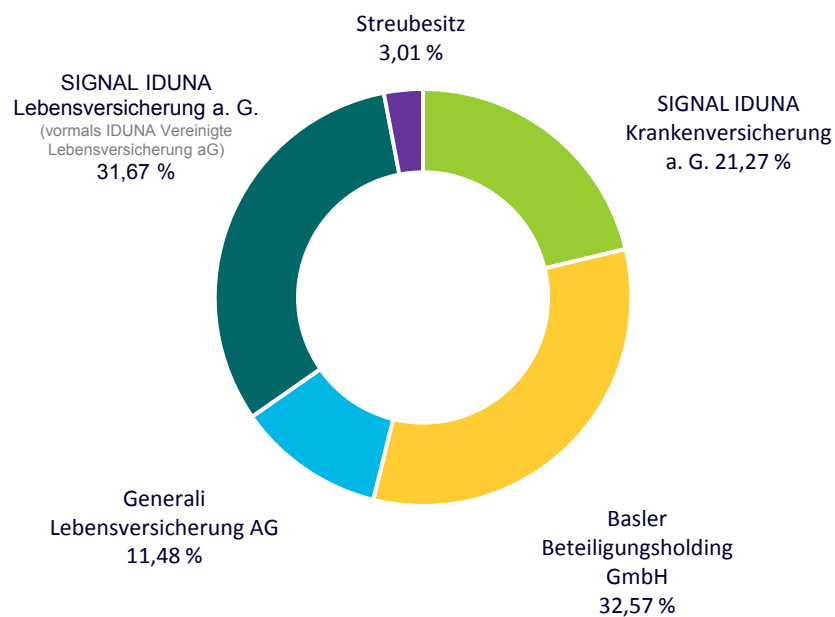
Soweit sich die Annahmen bezüglich des weiteren internen und externen Wachstums der Gesellschaft als unzutreffend herausstellen sollten oder sich andere unvorhersehbare Risiken realisieren, ist nicht auszuschließen, dass die tatsächliche Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft wesentlich nachteilig von den in diesem Dokument geäußerten Annahmen und Erwartungen abweicht. Ursache solcher Abweichungen können unter anderem Veränderungen der wirtschaftlichen Lage, der Wettbewerbssituation, Gesetzesänderungen und steuerliche Änderungen sein.

Die OVB Holding AG kann somit keine Gewähr dafür übernehmen, dass die tatsächliche Entwicklung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft mit den in diesem Dokument enthaltenen Aussagen übereinstimmt, und übernimmt keine Verpflichtung, die in diesem Dokument enthaltenen Äußerungen zu aktualisieren.

Aktionärsstruktur / Profil der OVB Aktie



Aktuelle Aktionärsstruktur



Daten zur Aktie 2018

WKN / ISIN Code	628656 / DE0006286560
Börsenkürzel	O4B
Reuters	O4BG.DE
Bloomberg	O4B: GR
Aktiengattung	Nennwertlose Inhaber-Stammaktien
Aktienanzahl	14.251.314 Stück
Grundkapital	14.251.314,00 Euro
Kurse Xetra (Schluss)	
Ende des Vorjahres	22,065 Euro (29.12.2017)
Höchstkurs	21,20 Euro (01.03.2018)
Tiefstkurs	14,70 Euro (30.08.2018)
Letzter	16,80 Euro (28.12.2018)
Marktkapitalisierung	239 Mio. Euro (28.12.2018)

21. März 2019
Frankfurt

Veröffentlichung des Jahresabschlusses 2018,
Geschäftsbericht, Analystenkonferenz

8. Mai 2019
Köln

Ergebnisse zum 1. Quartal 2019 und Conference Call

14. Juni 2019
Köln

Hauptversammlung 2019

14. August 2019
Köln

Ergebnisse zum 2. Quartal 2019 und Conference Call

14. November 2019
Köln

Ergebnisse zum 3. Quartal 2019 und Conference Call

OVB Holding AG

Heumarkt 1
50667 Köln
Deutschland

www.ovb.eu

Jürgen Kotulla
Chief Marketing Officer

Telefon: +49 (0) 221 - 2015 - 233
Telefax: +49 (0) 221 - 2015 - 224
E-Mail: jkotulla@ovb.de

Brigitte Bonifer
Director Investor Relations

Telefon: +49 (0) 221 - 2015 - 288
Telefax: +49 (0) 221 - 2015 - 325
E-Mail: bbonifer@ovb.de